

Nazaret Cortés Galán

Anna Gil Orihuela

LA DOBLE CARA DE LA PANDEMIA

TRABAJO FIN DE GRADO I

Doble grado ADE + FIC



**FACULTAT D'ECONOMIA i EMPRESA
Universitat Rovira i Virgili**

Reus

Curso 2020-21

Agradecimientos

Todos nuestros agradecimientos a nuestro tutor, por brindarnos todo su apoyo e implicación en la realización de este trabajo.

ÍNDICE

RESUMEN / RESUM / ABSTRACT	1
PRESENTACIÓN	4
1. INTRODUCCIÓN	5
2. CONTEXTO HISTÓRICO	7
3. DIAGNÓSIS GENERAL	11
3.1. DIAGNÓSIS DE INDICADORES.....	11
3.2. DIAGNÓSIS SECTORIAL	12
4. ANÁLISIS DE LOS INDICADORES POR SECTORES	14
4.1. INDICADORES MACROECONÓMICOS	14
4.1.1. PRODUCTO INTERIOR BRUTO (PIB)	14
4.1.2. ACTIVIDAD LABORAL.....	21
4.1.3. EVOLUCIÓN DE COHORTES.....	29
4.1.4. ÍNDICE DE CONFIANZA EMPRESARIAL (ICE).....	34
4.2. CLASIFICACIÓN MACROECONÓMICA DE LOS GRUPOS DE ACTIVIDAD DEL CNAE	36
4.2.1. FILTRO DE LOS GRUPOS.....	36
4.2.2. CLASIFICACIÓN	38
4.3. INDICADORES MICROECONÓMICOS	39
4.3.1. IMPORTE NETO CIFRA DE NEGOCIOS Y BENEFICIO NETO.....	41
4.3.2. DEUDA FINANCIERA Y RATIO DE ENDEUDAMIENTO	43
4.3.3. FONDO DE MANIOBRA	45
5. CONCLUSIONES.....	47
6. BIBLIOGRAFÍA	48
ANEXOS.....	50

RESUMEN

LA DOBLE CARA DE LA PANDEMIA

Este trabajo tiene por objetivo la elaboración de una clasificación de los sectores en la que, en el año 2020, se han visto mayormente perjudicados a causa de la pandemia, entre otros posibles factores.

Por otro lado, también analizaremos y realizaremos su respectiva clasificación de los sectores, cuya actividad en la pandemia haya provocado un beneficio para estas. El título del trabajo resume muy bien los objetivos que nos marcamos, ya que, con la situación en la que nos hemos visto inmersos, es decir, en una pandemia, muchas personas creen que todas las empresas han salido perjudicadas, pero en este trabajo tratamos de demostrar que hay otras muchas empresas que salen beneficiadas por el aumento de la oferta y la demanda de sus productos y/o servicios. Realizaremos varias diagnósticos con indicadores macroeconómicos para poder analizar a nivel sectorial como ha sufrido las consecuencias de una pandemia global, y, sobre todo, en un país bastante afectado por el COVID-19 como es España. Todo esto lo realizaremos basándonos en la información proporcionada por las instituciones oficiales, como el INE. Además, también realizaremos una diagnóstico con indicadores microeconómicos, para establecer con ejemplos reales de empresas del sector analizado, si sus resultados se asemejan a las variaciones que reflejan los indicadores macroeconómicos del mismo. Para esto, nos basaremos en la información del SABI. Realizaremos previamente un resumen del contexto histórico para que el lector pueda entender los hechos que han podido provocar los resultados obtenidos (aunque puede haber otras causas no relacionadas con la pandemia).

Palabras clave:

Economía, análisis, empresas, sectores, pandemia

RESUM

LA DOBLE CARA DE LA PANDÈMIA

Aquest treball té per objectiu l'elaboració d'una classificació dels sectors en què, l'any 2020, s'han vist majorment perjudicades a causa de la pandèmia, entre altres possibles factors.

D'altra banda, també analitzarem i realitzarem una respectiva classificació dels sectors, l'activitat dels quals en la pandèmia hagi provocat un benefici per a aquestes. El títol del treball resumeix molt bé els objectius que ens vam marcar, ja que, amb la situació en què ens hem vist immersos, és a dir, en una pandèmia, moltes persones creuen que totes les empreses han sortit perjudicades, però en aquest treball tractem de demostrar que hi ha moltes altres empreses que surten beneficiades per l'augment de l'oferta i la demanda dels seus productes i/o serveis. Farem diverses diagnosi amb indicadors macroeconòmics per poder analitzar sectorialment com han patit les conseqüències d'una pandèmia global, i, sobretot, en un país bastant afectat per la COVID-19 com és Espanya. Tot això ho farem basant-nos en la informació proporcionada per les institucions oficials, com l'INE. A més, també farem una diagnosi amb indicadors microeconòmics, per a establir amb exemples reals d'empreses dels sectors analitzats, si els seus resultats s'assemblen a les variacions que reflecteixen als indicadors macroeconòmics d'aquests. Per això, ens basarem en la informació del SABI. Farem prèviament un resum del context històric perquè el lector pugui entendre els fets que han pogut provocar els resultats obtinguts (encara que pot haver altres causes no relacionades amb la pandèmia).

Paraules clau:

Economia, anàlisi, empreses, sectors, pandèmia

ABSTRACT

THE DOUBLE FACE OF THE PANDEMIC

This work aims to develop a classification of sectors which have been affected the most by the pandemic in 2020, among other possible factors.

On the other hand, we will also analyze and make a classification of the sectors, whose activity during the pandemic has caused a benefit for them. The title of the work sums up very well the objectives that we set, since the situation in which we have been immersed, a pandemic, there are still many people who believe that all companies have been harmed, but in this work, we try to show that there are many companies that have had a benefit from the increase of demand of their products and services. We will carry out several diagnoses with macroeconomic indicators in order to analyze, at a sectoral level, how they have suffered the consequences of a global pandemic, and, above all, in a country so affected by Covid-19, such as Spain. We will do all of this based on the information provided by official institutions, as INE. In addition, we will also carry out a diagnosis with microeconomic indicators, to establish with real examples of companies in the analyzed sector, if their results are similar to the variations reflected in the macroeconomic indicators of those. We will rely on information from SABI. We will first make a summary of the historical context so that the reader can understand the events that may have caused these results (although there may be other causes not related to the pandemic).

Keywords:

Economy, analysis, companies, sectors, pandemic

PRESENTACIÓN

Este trabajo ha sido elaborado por Anna y Nazaret, dos estudiantes del doble grado de ADE + FIC en la facultad de Economía y Empresa en la Universidad Rovira y Virgili. Hemos decidido, que dada la situación en la que nos hemos visto inmersos estos últimos años una pandemia, sería interesante analizar sus consecuencias económicas.

Este último año y medio hemos vivido algo que creíamos imposible que ocurriera, o que, al menos, no nos hubiéramos planteado la mayoría de gente: que viviéramos una pandemia de tal expansión, tanto, que nos tuviéramos que confinar en casa para salvar las vidas de los más vulnerables. Esta situación nos ha cambiado a toda la población, no solo económicamente (tanto para bien, como para mal), sino también en maneras de pensar, de actuar, de relacionarse etc.

Por lo tanto, las secuelas que esta pandemia nos deja son muy fuertes y, a la vez, muy atractivas para analizarlas. A simple vista, es evidente, que un gran número de empresas ha presenciado únicamente como su empresa caía en pérdidas cada vez mayores e, incluso, muchas de ellas cerraban sus puertas. Sin embargo, ha habido un extremo contrario, el cual se ha visto beneficiado y ha visto esta crisis sanitaria como una oportunidad de negocio o, simplemente, cómo sus ingresos han ido aumentando por muchos factores.

Nuestra motivación principal, la cual nos mueve a realizar este trabajo, es la necesidad de analizar los sectores económicos que se han visto más perjudicados a raíz de la pandemia y los que, por el contrario, se han visto beneficiados por esta situación.

Las asignaturas que se asemejan al contenido del trabajo son las asignaturas de *Principios de Economía Aplicada, Estadística I, Estadística II, Microeconomía, Macroeconomía, Economía Mundial y Técnicas de Decisión Empresarial.*

Las competencias que van directamente relacionadas con nuestro trabajo y que han sido aprendidas en las asignaturas anteriormente mencionadas son las de conocer los principios básicos de funcionamiento de la economía a nivel microeconómico y macroeconómico para la gestión de empresas y la capacidad de buscar, analizar e interpretar información cuantitativa y cualitativa de carácter financiero-contable, económico, social y legal, relevante para la toma de decisiones empresariales.

1. INTRODUCCIÓN

Desde finales de 2019, cuando se reconoció por primera vez un contagio de COVID-19 en la ciudad de Wuhan en China, la manera de actuar para tratar de controlar el virus fue nefasta, tanto del país en que se originó, como en los demás países a los que se fue extendiendo, hasta tal punto que el virus llegó a propagarse por todos los países del mundo.

Este virus ha causado y sigue causando la muerte de miles de personas al día en todo el mundo, concretamente, a principios de mayo, se han registrado un total de 3,2 millones de fallecidos mundialmente (Orús, 2021), y muchos países hoy aún se preguntan qué causas desarrollaron el virus.

Por lo tanto, queremos realizar un proyecto dónde se pueda concluir quiénes son los sectores u empresas que destacan tanto por su papel como perdedor en esta pandemia, como los ganadores de esta, y es que, aunque cueste creerlo, también hay sectores que se han visto beneficiados económicamente ante esta situación. Además, gracias al aumento de la tecnología han surgido nuevos trabajos y nuevas maneras de hacer, factor que provoca que las empresas tengan que adaptarse a los nuevos tiempos.

Sabemos que el trabajo que hemos decidido realizar es sobre un tema reciente y que de momento la información que se va actualizando día a día puede no ser fiable del todo ya que las fuentes oficiales no han publicado todavía toda la información que se necesitaría para el perfecto desarrollo del trabajo. Para solventar posibles fallos o desviaciones, nos ceñiremos a los datos que ofrece el Instituto Nacional de Estadística y otros organismos oficiales como el SABI, entre otros.

Para realizar el análisis de los datos, primeramente, dividiremos el análisis en dos partes: la primera, realizando el análisis de los indicadores a nivel macroeconómico, y la segunda, realizándolo a nivel microeconómico. De estos, extraeremos los datos históricos e intentaremos relacionar los resultados con las restricciones que hayan surgido para esos grupos, a causa de la pandemia. Concretamente, compararemos los resultados de los datos del 2020 con los resultados obtenidos para el año anterior. Para facilitar esto, se ha creado una estructura basada en tablas dinámicas en Excel, de una forma ágil y fiable, la cual nos permite extraer los resultados de manera sencilla y, además, extenderla fácilmente a otros posibles indicadores.

A partir de la realización del análisis general, expondremos una clasificación de los sectores que, según resultados, se expongan como grupos de actividad más

perjudicados y, por el contrario, los que son beneficiados. Para esto, haremos un filtro con unas pautas cautelosas, para extraer esta serie de grupos. Prevemos que extraeremos un total de tres grupos de actividad en positivos y otros tres en negativo. Para tratar de comprender estos resultados nos apoyaremos en las posibles implicaciones que las restricciones derivadas de la pandemia han podido tener en cada sector.

En el análisis microeconómico, extraeremos la información que esté a nuestro alcance según la fecha en la que nos encontremos en la realización de este apartado, de las cuentas anuales de las empresas que ya hayan depositado en el Registro Mercantil las cuentas para este último año. Con esto, realizaremos el análisis de los indicadores más destacados por su importancia empresarial y trataremos de relacionar los resultados de los diferentes análisis, si es posible.

Por lo tanto, los principales objetivos de este trabajo se pueden resumir en los siguientes puntos:

- Establecer los indicadores idóneos para extraer la información macroeconómica y microeconómica.
- Realizar un análisis de los datos obtenidos por sectores y periodos, comparándolos con el año anterior.
- Relacionar los resultados de los diferentes indicadores con las restricciones impuestas para los grupos de actividad que destaquen por su importancia relativa.
- Filtrar y clasificar los grupos de actividad de quiénes han salido perjudicados y/o beneficiados con la aparición de la pandemia.

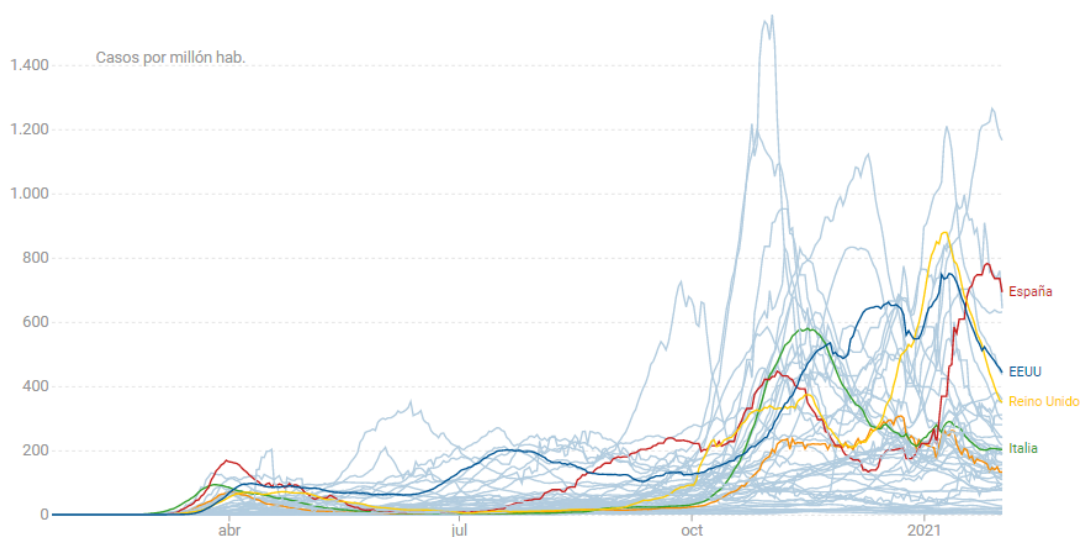
2. CONTEXTO HISTÓRICO

En diciembre del 2019 se identificó por primera vez en Wuhan (China) el virus SARS-CoV-2, pasando a ser conocido como el causante de la enfermedad de COVID-19, el cual producía problemas respiratorios, e, incluso, causaba la muerte a los más débiles.

Una vez extendido en China, el virus pasó a afectar al resto de países del mundo y, dadas las circunstancias, la Organización Mundial de la Salud (OMS), el 30 de enero de 2020, declaró que esta enfermedad se había convertido en una pandemia. España se situó en los primeros puestos del ranking mundial de infectados y aún sigue posicionándose entre los 10 primeros países, concretamente con un total de 2.881.793 de casos totales a principios de febrero (expuesto a variación) (Worldometer, 2021).

En la siguiente ilustración podemos comprobar la tendencia de España en casos por habitantes. En los inicios de la pandemia, sobre todo en abril, se encontraba por encima de los principales países y, actualmente (principios de febrero), sigue manteniéndose en esa situación, aunque haya países como Portugal y Israel, entre otros, por encima. Su tendencia es a la baja, aunque existen etapas de auge, en las cuales se producen los llamados rebotes, en los que se descontrolan los casos positivos.

Imagen 1. La evolución de la epidemia en España en comparación con los principales países.



Fuente: Extraído de EIDiario.es.

A partir del mes de marzo, la situación epidemiológica en España cada vez se descontrolaba más, en los hospitales, incluso, los profesionales, desconocían como debían actuar para evitar la propagación del virus y para poder tratar a las personas ya afectadas. Faltaban recursos y el número diario de contagios y fallecidos era más elevado de lo normal; se habilitaron hoteles medicalizados en algunas regiones para

personas que se encontraban con un grado de enfermedad no muy elevado y, también, para aquellas que no podían cumplir el autoaislamiento en sus domicilios de manera eficaz.

El virus se concentró sobre todo en la comunidad autónoma de Madrid y Cataluña, aunque también tuvo grandes efectos en el resto de España. Las autoridades, para frenar la expansión de la enfermedad y los colapsos en sanidad, decretaron el estado de alarma el 14 de marzo de 2020 y, con ello, el confinamiento domiciliario en todo el país, que fue prolongado hasta junio de ese mismo año (aplicando desde abril un plan de desescalada de medidas gradual).

Durante el confinamiento domiciliario, únicamente, se les permitió a los españoles que pudieran salir de su domicilio para actividades esenciales como la compra de alimentos o medicamentos, la asistencia a centros sanitarios o a entidades financieras, el retorno a residencias habituales, el desplazamiento a lugares de trabajo, etc. O a causas debidamente justificadas. Así mismo, el transporte público y privado, salvo el ferroviario, redujo su oferta a la mitad; los comercios de hostelería y las actividades culturales, artísticas, deportivas y similares estaban obligados a cerrar sus establecimientos, pudiendo ofrecer el sector de la restauración y hostelería, tan solo, servicio a domicilio. También, durante 10 días, obligaron a todos los trabajadores de servicios no esenciales a permanecer en sus casas y se decretó que durante ese tiempo las empresas no podían despedirlos por problemas derivados del confinamiento, aunque muchos de ellos se vieron perjudicados con Expedientes de Regulación Temporal de Empleo (ERTE).

En mayo se inició el plan de desescalada, en el cual iban retirando las medidas impuestas desde marzo de manera paulatina; consistía en 4 fases de una duración mínima (según como evolucionara la epidemia) de dos semanas cada una. La fase preparatoria (fase cero) permitía a los menores salir a una hora determinada de sus domicilios y a los adultos hacer deporte, además se podían abrir ciertos locales con cita previa y atención individual, y los restaurantes podían ofrecer servicio de comida para llevar. La fase inicial (fase I), además de abrir comercios (excepto centros comerciales) con restricciones estrictas, la restauración y hostelería abrió terrazas con 30% de aforo, entre otras medidas. En la fase intermedia (dos) ya se permitía hacer uso del espacio interior de los locales con la separación adecuada y un tercio de aforo (incluidos cines y cultura). Por último, en la fase avanzada (fase tres), suavizaron las medidas de movilidad y las restricciones de aforo y ocupación de comercios y restauración (Consejo de ministros, 2020a). Las comunidades no iban estrictamente sincronizadas en cada fase, es decir, dependían del descenso de los datos de contagios para avanzar a otra fase, pero, a mediados de junio, toda España ya había vuelto a la normalidad.

En septiembre, los datos volvieron a empeorar, de manera muy veloz e, incluso, llegó en octubre a puntos en los que no se habían encontrado. Los servicios sanitarios estaban más preparados, tras la situación vivida meses atrás, pero seguían saturados. Dados los indicadores de personas positivas y de la ocupación hospitalaria en planta y UCI, se estableció, por segunda vez, el estado de alarma hasta mayo de 2021 y, con ello, se dio libertad a las comunidades para implantar una serie de restricciones según creyeran convenientes. Para la época de Navidad, el gobierno implantó medidas menos restrictivas, pero estas acabaron provocando rebrotes al final de fiestas, por lo que, sin haberse recuperado del todo el país de la segunda ola llegó la tercera. Volvieron las fuertes limitaciones durante un largo tiempo (Manikandan y col., 2021).

En toda España se impuso el toque de queda desde las 23:00h hasta las 6:00h (permitiendo a cada comunidad atrasarlo u adelantarlos una hora), excepto Canarias, y se prohibieron reuniones de más de seis personas, en algunos sitios cuatro, para evitar los contagios mediante la interacción social (Ministerio de Sanidad, Consumo y Bienestar Social, 2021).

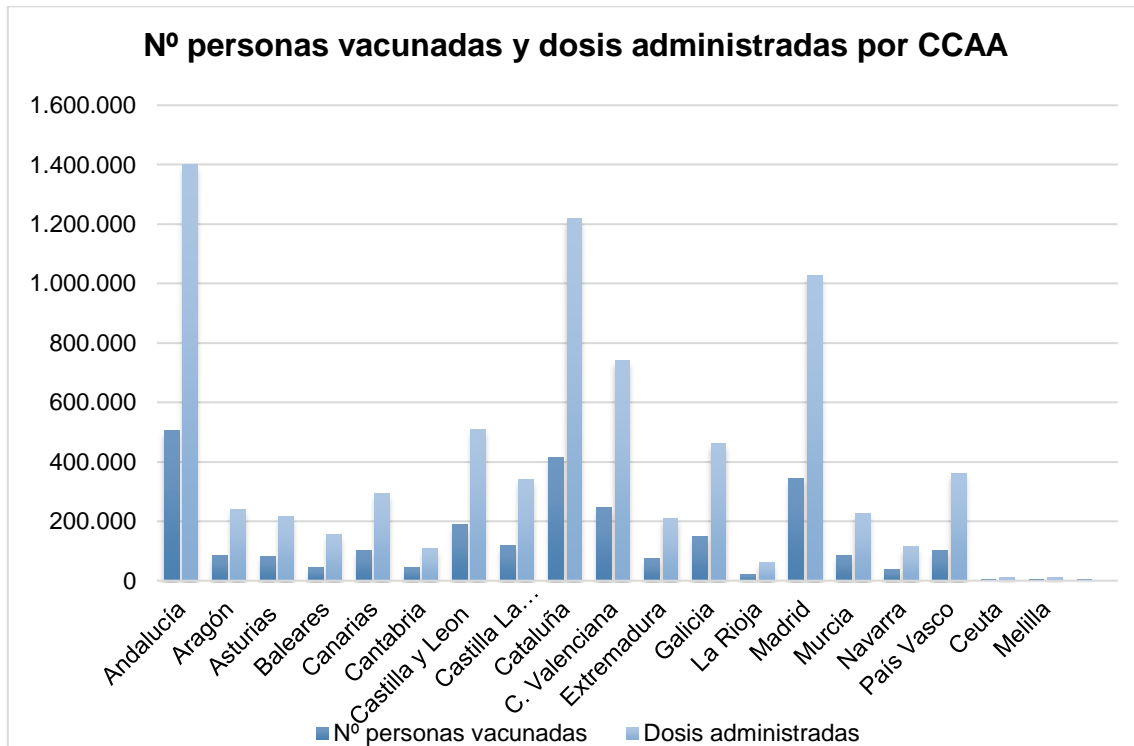
La restricción más común entre todas las CCAA, exceptuando las Islas Baleares, Extremadura y la Comunidad de Madrid, fue la de restringir la entrada y salida de la comunidad. Así mismo, también había limitaciones de otras unidades territoriales (por comarcas, provincias, etc.) siempre con excepciones debidamente justificadas. Otra gran limitación impuesta por el gobierno de cada comunidad, para minimizar la interacción social, es la horaria en la restauración, además de su aforo. Estableciéndose horas de cierre más tempranas de lo habitual y, también, franjas horarias de apertura determinadas (en la comunidad de Cataluña solo se pudo abrir en horas de desayuno y comidas).

El comercio sufrió también limitaciones, tanto de aforo como de horarios; en los que el gobierno impuso hasta que horas debían tener abiertos los establecimientos. Aparte, los centros comerciales se mantuvieron cerrados durante largo tiempo en gran parte de las comunidades y pequeños comercios no esenciales durante el fin de semana.

Los españoles y el resto del mundo empezaron a ver un poco de luz gracias al comienzo de la vacunación; aparecieron 3 tipos de vacuna, cada una de ellas iba dirigida a un grupo de personas concreto (clasificado por edad, puesto de trabajo u otros factores), pero todas necesitaban suministrarse en dos dosis, separadas en distintos tiempos, para su efectividad. Los datos de vacunación en España un año después del comienzo de la pandemia (sujetos a variación) eran de 7.736.611 dosis administradas y 2.644.076

personas vacunadas por segunda vez, es decir, de las dos dosis (Consejo de ministros, 2020b).

Gráfico 1. Informe de actividad del proceso de vacunación del período del 27/12/2020 al 29/03/2021



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del Ministerio de Sanidad, Consumo y Bienestar Social.

Aún y así, el turismo se vio afectado gravemente, tanto el nacional como el internacional, dada la paralización del sector desde el principio de la pandemia y de las restricciones implementadas por todos los países (para entrar y salir de cada país había que seguir una serie de medidas, incluso, en algunas ocasiones se prohibió) cayendo en un 69% el PIB turístico con respecto al de 2019 que supuso el 12,4% del PIB (INE, 2020a). Además, eventos típicos del país (España) como Carnaval, las Fallas, la Feria de Abril de Sevilla, Sant Jordi, entre otros, fueron cancelados por evitar la multitud de gente, cosa que afectó al turismo, también.

Todas estas situaciones llevaron a consecuencias como la no creación de empleo, la disminución del número de activos, el cierre de establecimientos, etc. El gobierno, para evitar estos hechos, intentó dar apoyo con ayudas económicas, sobre todo, a los sectores del turismo, hostelería y el comercio minorista, ofreciendo avales del ICO, permitiendo que no pagaran en abril los impuestos del primer trimestre del 2021, entre otras, pero siempre con una serie de requisitos (Consejo de ministros, 2020c). De la misma manera, también se ayudó a la población aplazando los cortes de suministros por impago, los desahucios, los pagos del alquiler e hipotecas, etc.

3. DIAGNÓSIS GENERAL

En primer lugar, una vez introducido el contexto, realizaremos la base teórica la cual sustentará nuestro trabajo. Primeramente, dividiremos la teoría a aplicar en dos puntos: la diagnosis de indicadores, dónde estableceremos los indicadores que utilizaremos para la realización del proyecto y la diagnosis sectorial, dónde se encontrará la información de los sectores a analizar.

3.1. DIAGNÓSIS DE INDICADORES

Para poder entender y analizar el funcionamiento y/o evolución de una situación económica, es necesario usar indicadores económicos, ya que, además, también permiten realizar previsiones del progreso económico en el futuro (Saenz, 2021). Así mismo, se hace una distinción de indicadores macroeconómicos y microeconómicos, detallados en la siguiente tabla y definidos en los próximos puntos.

Cabe remarcar, que algunos de los indicadores macroeconómicos (como tasas de interés, IPC, etc.) son muy útiles para comparativas de países, pero, sin embargo, no son tan comparables entre grupos de actividad. Dado que nosotras realizaremos un análisis por ramas de actividad y que hemos tenido limitaciones en las publicaciones de datos recientes, utilizaremos, sobre todo, indicadores como el PIB, que reflejan la riqueza y perspectivas de bienestar de un país (o sector), los referentes al empleo y a la supervivencia de empresas, a través de las cohortes, haciendo mención del índice de confianza empresarial, en el que vemos la expectativa empresarial por sectores muy poco desagregados.

Tabla 2. Resumen indicadores económicos.

INDICADOR	MACROECONÓMICO	MICROECONÓMICO
OBJETIVO	Indican la evolución de un conjunto, es decir, de una zona y/o país en concreto, o, incluso, un sector.	Detallan datos individuales, como el desempeño y eficiencia de las empresas y/o el comportamiento de los agentes económicos en general.
VARIABLES IMPORTANTES	PIB, IPC (inflación), tasas de interés, indicadores de empleo, índice de confianza empresarial, etc.	Los beneficios y pérdidas de una empresa, sus ingresos y gastos, la producción, etc.
EXTRACCIÓN DATOS	Instituto Nacional de Estadística (INE)	Sistema de Análisis de Balances Ibéricos (SABI)

Fuente: Elaboración propia.

3.2. DIAGNÓISIS SECTORIAL

En este punto vamos a realizar una diagnosis de los sectores, basándonos en la clasificación del CNAE 2009, que es la encargada de asignar para cada una de las actividades económicas un código de actividad (CNAE, 2009). El CNAE divide las actividades generalmente homogéneas por grupos alfabéticos comprendidos de la “A” a la “U” y dentro de estos, se pueden consultar los subgrupos que existen y que están clasificados numéricamente.

A continuación, en la tabla que se muestra a continuación, realizaremos una breve y clara descripción de los grupos que existen y al sector al que pertenecen estas actividades, todos ellos van a ser utilizados para el análisis con los indicadores anteriormente mencionados.

Es importante destacar, que para realizar el análisis de cada uno de los indicadores, debemos realizarlo de la manera más desagregada posible, aunque en términos del PIB no cumplimos con esta premisa, puesto que el INE no realiza esta publicación hasta septiembre del 2021 y no disponemos de los datos. Así mismo, nos encontramos que en los datos de cohortes para algunos grupos de actividad (cuatro concretamente) no se muestran datos, este hecho produce una desventaja a estos sectores frente al resto.

En el análisis macroeconómico, no realizaremos ningún filtro de grupos a analizar, sino que, según los resultados de todos los indicadores, se eliminarán aquellos sectores que tengan una menor importancia relativa en el trabajo a realizar y se clasificarán en los sectores perdedores y en los sectores beneficiados por la pandemia, en términos generales. Posteriormente, se realizará un análisis “microeconómico” y se extraerán conclusiones más precisas basadas en datos concretos de empresas.

Tabla 1. Clasificación de los grupos del CNAE y sus sectores.

GRUPOS	DESCRIPCIÓN	SECTOR
GRUPO A	AGRICULTURA, GANADERÍA, SILVICULTURA Y PESCA	PRIMARIO
GRUPO B	INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	PRIMARIO Y SECUNDARIO
GRUPO C	INDUSTRIA MANUFACTURERA	SECUNDARIO
GRUPO D	SUMINISTRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA, GAS, VAPOR Y AIRE ACONDICIONADO	TERCIARIO
GRUPO E	SUMINISTRO DE AGUA, ACTIVIDADES DE SANEAMIENTO, GESTIÓN DE RESIDUOS Y DESCONTAMINACIÓN	TERCIARIO
GRUPO F	CONSTRUCCIÓN	SECUNDARIO
GRUPO G	COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR; REPARACIÓN DE VEHÍCULOS DE MOTOR Y MOTOCICLETAS	TERCIARIO
GRUPO H	TRANSPORTE Y ALMACENAMIENTO	TERCIARIO
GRUPO I	HOSTELERÍA	TERCIARIO
GRUPO J	INFORMACIÓN Y COMUNICACIONES	TERCIARIO
GRUPO K	ACTIVIDADES FINANCIERAS Y DE SEGUROS	TERCIARIO
GRUPO L	ACTIVIDADES INMOBILIARIAS	TERCIARIO
GRUPO M	ACTIVIDADES PROFESIONALES, CIENTÍFICAS Y TÉCNICAS	TERCIARIO
GRUPO N	ACTIVIDADES ADMINISTRATIVAS Y SERVICIOS AUXILIARES	TERCIARIO
GRUPO O	ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y DEFENSA; SEGURIDAD SOCIAL OBLIGATORIA	TERCIARIO
GRUPO P	EDUCACIÓN	TERCIARIO
GRUPO Q	ACTIVIDADES SANITARIAS Y DE SERVICIOS SOCIALES	TERCIARIO
GRUPO R	ACTIVIDADES ARTÍSTICAS, RECREATIVAS Y DE ENTRETENIMIENTO	TERCIARIO
GRUPO S	OTROS SERVICIOS	TERCIARIO
GRUPO T	ACTIVIDADES DE LOS HOGARES COMO EMPLEADORES DE PERSONAL, DOMÉSTICO Y PRODUCTORES DE BIENES Y SERVICIOS PARA USO PROPIO	TERCIARIO Y SECUNDARIO
GRUPO U	ACTIVIDADES DE ORGANIZACIONES Y ORGANISMOS EXTRATERRITORIALES	TERCIARIO

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del CNAE.

4. ANÁLISIS DE LOS INDICADORES POR SECTORES

En este punto nos vamos a centrar en analizar los diferentes indicadores, anteriormente mencionados, en base a los grupos de actividad establecidos por el CNAE, dividiéndolos en indicadores macroeconómicos y microeconómicos.

4.1. INDICADORES MACROECONÓMICOS

Dentro de este apartado, en general y siempre teniendo en cuenta, a los datos a los que hemos podido tener acceso, realizamos un análisis de la evolución de cada grupo de actividad del 2020 comparándolo con el 2019 desde la perspectiva del PIB, activos y parados en el mercado laboral y las cohortes. También, estudiamos el peso de cada grupo en dicho índice. Asumiendo en todos que estas variaciones se deben a la pandemia, aunque, sin descartar bajo ningún concepto, que se hayan producido por otros posibles factores.

A partir de este estudio, se realiza una selección de los grupos económicos relevantes para establecer cuáles son los sectores que se han visto perjudicados y cuáles se han visto beneficiados a causa de la pandemia (generalmente), excluyendo el índice de confianza empresarial (ICE) en esta clasificación.

4.1.1. PRODUCTO INTERIOR BRUTO (PIB)

En primer lugar, para saber cómo ha variado la aportación a la riqueza general del país, utilizaremos los datos del Producto Interior Bruto (PIB) en términos nominales, puesto que es una magnitud que mide la producción de bienes y servicios finales que han sido producidos en un sector o país por un período, en este caso, interanual comparando los años 2019 y 2020. Para analizar este indicador, hemos tratado los datos del PIB pm desde el enfoque de la oferta, y expresado en millones de euros. Este indicador es calculado y expresado, principalmente, como:

$$\text{PIB} = \text{Consumo} + \text{Inversión} + \text{Gasto Público} + \text{Exportaciones} - \text{Importaciones}$$

Además, para determinar el crecimiento de un país, calcularemos la tasa de variación del PIB a partir del PIB real (o a precios constantes), la cual nos realiza la comparación de la producción de un determinado sector, en períodos de tiempos distintos y eliminando el cambio de los precios durante los periodos. Por lo tanto, un país habrá crecido económicamente cuando esta sea positiva, por lo contrario, si se sitúa por debajo de cero, el país habrá decaído económicamente. (Datosmacro, 2020).

Para extraer las conclusiones respecto a los grupos de actividad que han salido beneficiados y a los que han salido perjudicados, compararemos el análisis vertical del PIB en términos nominales de los años 2019 y 2020, viendo la variación de la aportación a la riqueza del país de los grupos de actividad del CNAE; con el análisis horizontal del PIB en términos reales para los mismos años, viendo además la evolución de la riqueza neta sin importar la variación de los precios para los mismos grupos de actividad.

Respecto a los resultados extraídos de este indicador, observamos que el INE ha agrupado los datos para el conjunto de varios grupos de actividad del CNAE. Estas agrupaciones se componen de los grupos B, C, D, E, que constituyen las actividades extractivas, industria manufacturera y de suministros de energía, gas y agua, desagregando únicamente los datos para el grupo C (industria manufacturera); por otro lado se han agrupado los grupos G, H, I, que componen el Comercio, el Transporte y Almacenamiento y la Hostelería; los grupos M, N correspondientes a las actividades científicas y administrativas; los grupos O, P, Q, que corresponden a Administración pública, educación y actividades sanitarias (actividades gestionadas por el Estado); y por último los grupos R, S, T agrupando las actividades artísticas y culturales y otros servicios.

Primeramente, respecto a la variación de la contribución de los grupos de actividad del CNAE en el PIB para los años 2019 y 2020, podemos observar que, mayormente, los pesos relativos de estos no han sufrido variaciones muy elevadas, sino que, por el contrario, su contribución en el PIB sigue siendo aproximadamente la misma a la del año anterior. Antes de exponer los resultados más importantes de las variaciones obtenidas, debemos mencionar los grupos de actividad que destacan en su aportación al PIB español. Decidimos que para escoger los grupos de actividad que son más representativos, nos fijaremos en la importancia relativa que representa para el indicador.

Los grupos de actividad que presentan valores importantes son los grupos G-H-I (Comercio, Transporte y Hostelería respectivamente), con un peso del 20% aproximadamente; los grupos C y L (industria manufacturera y actividades inmobiliarias), con un peso del 11% aproximadamente para cada grupo, y los grupos O-P-Q (Administración Pública, Educación y Sanidad), con un peso del 18% para este último año. Entrando en materia, los grupos de actividades que han visto reducir su peso en el PIB en el último año han sido los grupos G-H-I. Esto puede deberse a la reducción de la actividad que hubo a causa de las restricciones sanitarias, y que fueron muy duras sobre todo para aquellos sectores del comercio de venta de productos (exceptuando los

supermercados) y para el grupo I (Hostelería), en general. Esto no es un factor favorable, ya que España siempre ha sido motor del turismo y el comercio, cosa que este último año ha perjudicado a millones de familias que viven de esto. Anualmente, los grupos cuyas actividades están relacionadas con estos grupos de actividades, han obtenido una variación negativa en el peso del PIB por valor de 3,30 puntos porcentuales, resultando un sector que ha perdido en términos de riqueza, perjudicando la riqueza general del país. En cambio, los sectores de actividades gestionadas por el estado (grupo O-P-Q) han aumentado su representación en el PIB 2,43 puntos porcentuales, concluyendo que este último año, ha aumentado la importancia relativa en términos del PIB de las actividades económicas administradas por el Estado relacionada con educación, administración pública y sanidad. Esto puede deberse a la obligada implicación por parte del Estado a dar una respuesta a los ciudadanos en las actividades representadas en estos tres grupos.

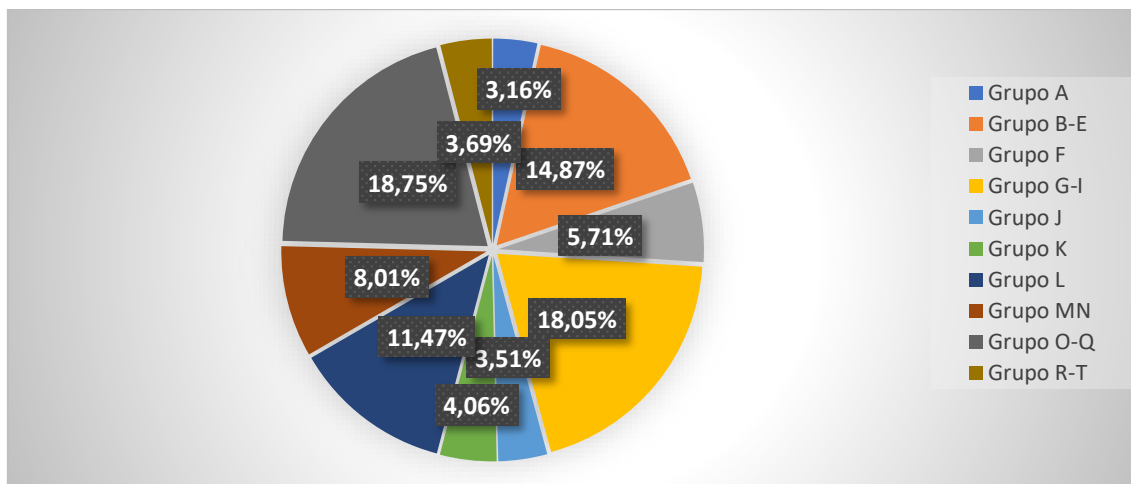
En general, podemos decir que los demás grupos de actividades han tenido variaciones marginales, siendo positivas y negativas, dependiendo al sector al que pertenece, aunque finalmente acaba por no tener variación representativa anual en el PIB. Vemos que para los grupos K (Actividades financieras y de seguros) y los Grupos R-S-T (Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento, otros servicios y Actividades Empleadoras del Hogar) existe una oposición para los resultados de sus variaciones anuales, siendo exactamente de una variación de 0,58 puntos porcentuales.

Tabla 3. Aportación al PIB nominal español por grupos de actividad del CNAE del período 2019-20 y variación en puntos porcentuales.

Ramas de actividad	2019	2020	Var. 19-20
A.-Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	2,61%	3,16%	0,54%
B-E.-Industria	14,64%	14,87%	0,22%
C.-Industria manufacturera	11,16%	11,17%	0,01%
F.-Construcción	5,83%	5,71%	-0,12%
G-T.-Servicios	67,61%	67,54%	-0,07%
G-I.- Comercio, transporte y hostelería	21,35%	18,05%	-3,30%
J.- Información y comunicaciones	3,41%	3,51%	0,10%
K.-Actividades financieras y de seguros	3,48%	4,06%	0,58%
L.-Actividades inmobiliarias	10,46%	11,47%	1,00%
MN. - Actividades profesionales, científicas y técnicas y otras	8,22%	8,01%	-0,21%
O-Q.-Administración pública, educación y sanidad	16,32%	18,75%	2,43%
R-T.-Actividades artísticas, recreativas y otros servicios	4,36%	3,69%	-0,67%
Impuestos menos subvenciones sobre los productos	9,30%	8,72%	-0,58%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

Gráfico 2. Aportación al PIB nominal español por grupos de actividad del CNAE del período 2020.



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

Una vez explicados los sectores más importantes por su contribución al PIB y la variación obtenida en estos para el último año, comentaremos la variación de la riqueza neta, con el PIB real que hemos comentado anteriormente. Para los resultados de la variación de la riqueza neta para los grupos de actividad, podemos observar que la mayoría de los grupos han sufrido una variación negativa para todos los trimestres y el global anual, como es normal, dado que, en el 2020, a causa de la pandemia, se desencadenó una serie de medidas sanitarias y restricciones, en las que, muchas empresas debieron limitar la actividad e incluso cerrar sus negocios. Concretamente, podemos observar que, a partir del segundo trimestre, (tiempo en el que empezó el auge de la pandemia en España) y, mayormente, para los sucesivos trimestres, cae drásticamente los datos para los grupos de actividad. Los grupos más perjudicados son:

1. **Grupo R-S-T (actividades artísticas, culturales y otros servicios):** Las actividades descritas en estos grupos, han sufrido la variación negativa del PIB más alta. Es así generalmente por las restricciones aplicadas en todo el estado español durante prácticamente todo el año desde que empezó el confinamiento en marzo, sobre todo en las actividades artísticas y culturales. Hemos de recalcar en este apartado que las empresas dedicadas a estas actividades han perdido mucho a causa de la escasa demanda, por el miedo al contagio, además de por las restricciones impuestas, ya que, junto con los grupos comentados anteriormente, estos también sufrieron las consecuencias de las restricciones de movilidad y otras medidas sanitarias que han impedido que estas empresas pudieran repercutir pérdidas menores. Anualmente, se ha registrado una disminución del 24,90%.

2. **Grupo G-H-I (Comercio, Transporte y Hostelería):** Estos grupos de actividad se han visto sumamente perjudicados en términos del PIB a causa de las restricciones sufridas especialmente en estos sectores. Durante el segundo trimestre del 2020, donde se puede ver la mayor disminución del año, la actividad de estas empresas, excluyendo el transporte básico esencial, se vio obligado a cerrar hasta que los datos sanitarios volvieran a estabilizarse. Después y durante el resto del año, ha habido medidas y restricciones que han impedido la recuperación económica de estos sectores. Anualmente, se ha registrado una disminución del PIB en el conjunto de estos tres grupos de 24,35%.
3. **Grupo F (construcción):** Otro grupo de actividad que vemos que se ha visto muy perjudicado es el sector de la construcción. El factor que podría responder a la causa de esta disminución podría ser por la paralización de la actividad durante el período de cuarentena que se establece en el segundo trimestre, y por la escasa demanda de este servicio, con respecto al año anterior. Durante todo el año, se puede ver que existen pérdidas constantes y elevadas. El sector ha sufrido una pérdida anual en términos del PIB de un 14,50%.
4. **Grupo C (Industria Manufacturera):** Respecto este grupo de actividad, que abarca todas las diferentes industrias que existen, obtenemos datos negativos, representando una caída del PIB de un 10,75% respecto el año anterior. Este dato es importante ya que es un grupo representativo con un peso importante dentro del indicador del PIB español. Este grupo abarca muchas actividades industriales diferentes, concretamente 23, por lo que el resultado obtenido podría haberse visto alterado por las diferencias entre las distintas industrias.

Por otro lado, podemos observar que hay otros grupos de actividad, que han crecido en el 2020, respecto el año 2019. Estos grupos son:

1. **Grupo A (agricultura, ganadería, pesca y silvicultura):** Constituye el mayor aumento del PIB anual del sector por valor de 5,32%. Esto puede deberse a un cambio en el hábito de consumo de la población, que se inició a finales del primer trimestre del 2020. Creemos que la cuarentena provocó que la sociedad consumiera cestas de productos más grandes y dada esta situación, las empresas debieron responder de la misma manera. Es por esto, que el sector ha aumentado su riqueza durante todo el año.
2. **Grupo K (actividades financieras y de seguros):** Por otro lado, las actividades financieras y de seguros también han experimentado una variación positiva del PIB anual, sobre todo este aumento puede verse en los dos últimos trimestres del año.

En este caso, no podemos asegurar que este aumento se deba por la pandemia, aunque podemos especular que, a raíz de la pandemia, haya aumentado la contratación de seguros médicos, de vida, entre otros tipos de seguros, reaseguros y/o fondos de pensiones. En términos porcentuales, ha aumentado el PIB anual en un 3,27%.

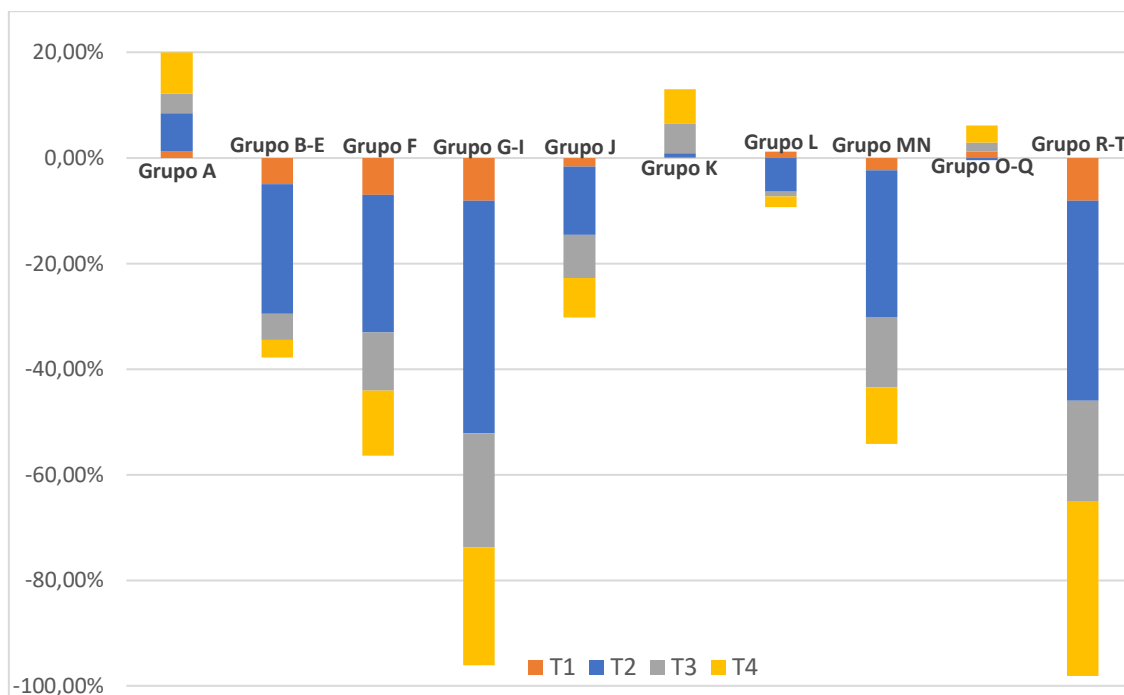
3. **Grupo O-P-Q (Administración Pública, Educación y Sanidad):** Estos tres grupos de actividad juntos, han obtenido una variación interanual positiva en el PIB del 1,45%, por lo que también se puede clasificar como beneficiado en este apartado. Su aumento en el PIB se puede deber al aumento de la plantilla en las actividades de sanidad, administración pública y/o en educación por el aumento del presupuesto para estas actividades, ya que han sido actividades esenciales en el período de pandemia.

Tabla 4. Variación interanual con frecuencia trimestral del PIB real y variación de la media anual 2019-20 por grupos de actividad del CNAE.

Ramas de actividad	T1	T2	T3	T4	Var. 2019-20
A.-Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	1,23%	7,19%	3,77%	7,81%	5,32%
B-E.-Industria	-5,01%	-24,48%	-4,95%	-3,42%	-9,55%
C.-Industria manufacturera	-5,62%	-27,91%	-5,49%	-3,49%	-10,75%
F.-Construcción	-7,01%	-26,10%	-10,99%	-12,35%	-14,50%
G-T.-Servicios	-2,93%	-21,65%	-9,47%	-10,18%	-11,14%
G-I.- Comercio, transporte y hostelería	-8,09%	-44,07%	-21,58%	-22,34%	-24,35%
J.- Información y comunicaciones	-1,68%	-12,87%	-8,22%	-7,47%	-7,63%
K.-Actividades financieras y de seguros	0,12%	0,79%	5,49%	6,63%	3,27%
L.-Actividades inmobiliarias	1,17%	-6,41%	-0,94%	-1,95%	-2,04%
MN. - Actividades profesionales, científicas y técnicas y otras	-2,40%	-27,77%	-13,27%	-10,71%	-13,66%
O-Q.-Administración pública, educación y sanidad	1,14%	-0,40%	1,71%	3,29%	1,45%
R-T.-Actividades artísticas, recreativas y otros servicios	-8,13%	-37,85%	-18,99%	-33,21%	-24,90%
Impuestos menos subvenciones sobre los productos	-8,90%	-22,57%	-8,97%	-11,33%	-12,95%
Total	-4,56%	-18,02%	-6,85%	-6,31%	-9,07%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

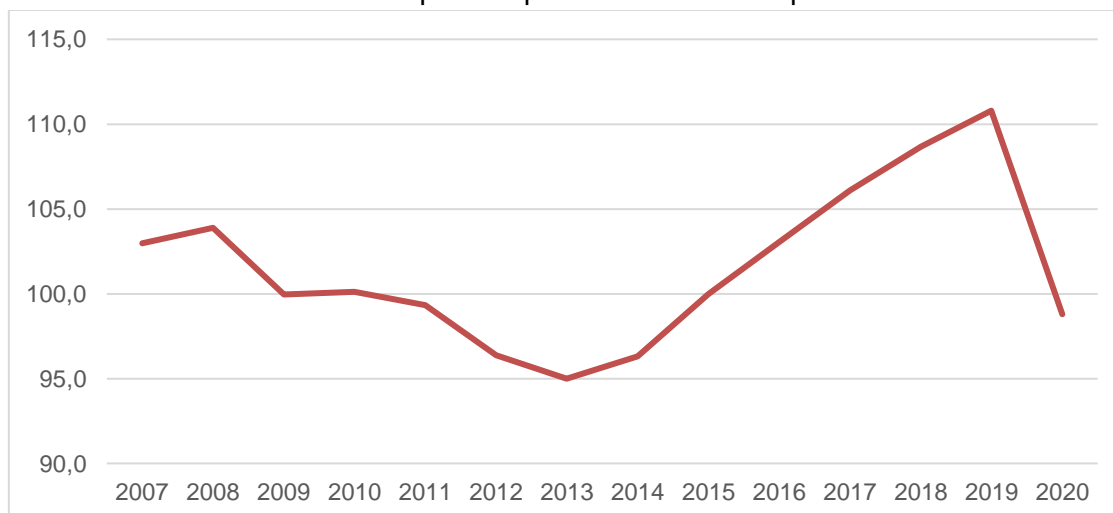
Gráfico 3. Variación interanual con frecuencia trimestral del PIB real por grupos de actividad del CNAE 2019-20.



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

Por último, concluir que el PIB de España en el último año ha caído un 9,07% respecto el año anterior, dato relevante ya que representa una cifra porcentual importante. Respecto años anteriores, podemos ver que su variación ha ido oscilando; bajando para los años después de la crisis del 2008, y creciendo a partir del 2014, año en el cual empieza a verse una recuperación económica hasta el pasado año, que, a causa de la pandemia, vemos que la caída ha sido la más brusca para los años que hemos extraído los datos.

Gráfica 4. Evolución del PIB español a precios de mercado para los años 2007-2020.



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

4.1.2. ACTIVIDAD LABORAL

En segundo lugar, con los indicadores de empleo existentes, analizaremos la economía desde el punto de vista del paro, la creación y destrucción de empleos, los activos e inactivos en el mercado laboral, etc. Para ello separamos la población según su situación laboral en (INE, nd.):

- Ocupados, que son todas las personas con una edad de 16 años o más, que tienen un empleo el cual desarrollan trabajando al menos 1 hora a cambio de remuneración o ausentes de este pero vinculados al empleo, ya sea por cuenta ajena (asalariados) o cuenta propia.
- Parados, todas las personas con 16 años o más, que se encuentran sin trabajo y están buscando activamente uno.
- Activos abarca los dos conceptos anteriormente comentados, es decir, tanto los ocupados como los parados,
- Inactivos corresponde a todas las personas con 16 años o más que no son parados ni ocupados, es decir, no se encuentran dentro del mercado laboral.

Como bien sabemos, los parados son todas las personas que se encuentran sin trabajo y los activos el total de los ocupados y parados (siempre personas mayores de 16 años), por lo que se interpretan de manera inversa, ya que si el número de activos aumenta tiene connotaciones favorables pero el de los parados no. Aún y así, ambos no tienen que actuar de manera opuesta estrictamente, es decir, si uno decrece no tiene por qué decrecer el otro y a la inversa.

En primer lugar, mostramos la contribución de los sectores en el total de activos y parados para el año 2020 y, en segundo lugar, la evolución temporal interanual, tanto de los activos como de los parados juntamente con el análisis comparativo de la variación de la media anual de estos dos indicadores, que como hemos comentado anteriormente, de la diferencia, surge el número de ocupados. Este análisis se realiza en unidades de miles de personas y, además, se muestran los datos más desagregados que en el PIB y el resto de los indicadores, esto permite realizar una mejor comparación y extraer conclusiones más precisas.

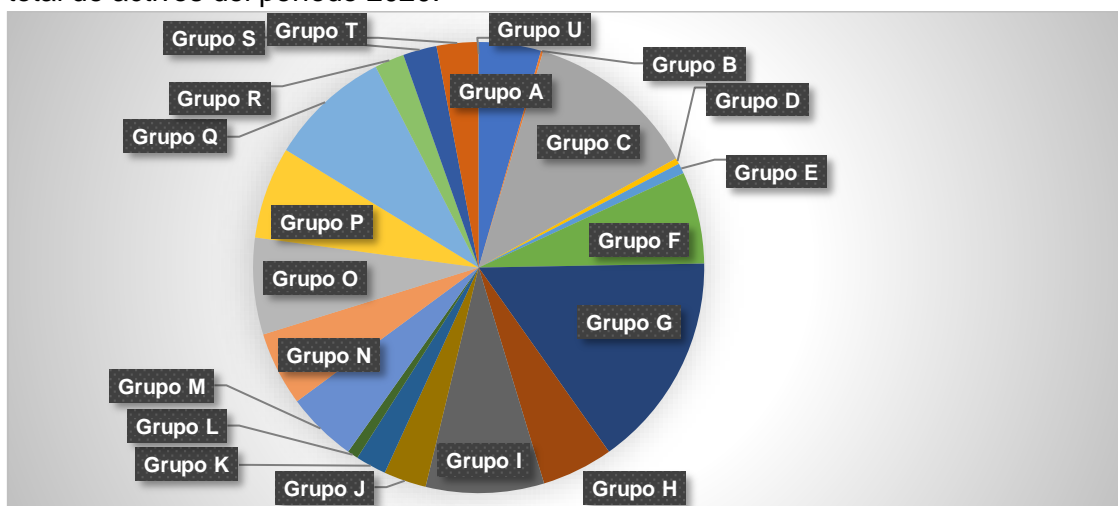
Tabla 5. Contribución de los grupos de actividad del CNAE en el total de activos del período 2019-20 y variación en puntos porcentuales.

Ramas de actividad	2019	2020	Var. 2019-20
A-Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	4,27%	4,16%	-0,11%
B-Industrias extractivas	0,15%	0,15%	0,00%
C-Industria manufacturera	11,49%	11,51%	0,02%
D-Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado	0,41%	0,40%	-0,01%
E-Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación	0,66%	0,69%	0,03%
F-Construcción	6,15%	6,15%	0,00%
G-Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos de motor y motocicletas	14,37%	14,44%	0,07%
H-Transporte y almacenamiento	4,77%	4,77%	0,01%
I-Hostelería	8,63%	7,90%	-0,73%
J-Información y comunicaciones	2,75%	2,85%	0,09%
K-Actividades financieras y de seguros	1,93%	2,06%	0,12%
L-Actividades inmobiliarias	0,70%	0,72%	0,02%
M-Actividades profesionales, científicas y técnicas	4,61%	4,74%	0,14%
N-Actividades administrativas y servicios auxiliares	4,88%	4,96%	0,07%
O-Administración Pública y defensa; Seguridad Social obligatoria	6,37%	6,46%	0,09%
P-Educación	6,21%	6,15%	-0,06%
Q-Actividades sanitarias y de servicios sociales	7,65%	8,15%	0,50%
R-Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento	1,99%	1,98%	-0,01%
S-Otros servicios	2,23%	2,26%	0,03%
T-Actividades de los hogares como empleadores de personal doméstico; actividades de los hogares como productores de bienes y servicios para uso propio	2,89%	2,77%	-0,11%
U-Actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales	0,02%	0,02%	0,01%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

En la tabla 5 (y más visualmente gráfico 5), observamos la contribución de los sectores en el total de activos y cuáles de ellos son los que más representan este indicador; concretamente, el grupo C (industria manufacturera) y grupo G (comercio al por mayor y al por menor) son los que se sitúan en primer lugar y, además, no han sufrido grandes variaciones porcentuales. Sin embargo, el grupo I (hostelería), que es uno de los que aporta de manera considerable en el total de activos, ha sufrido la mayor reducción de peso sectorial, por el lado contrario, las actividades sanitarias y de servicios sociales (grupo Q) han sido las que más han aumentado su variación porcentual en el total de activos de un año a otro.

Gráfico 5. Representación de la contribución de los grupos de actividad del CNAE en el total de activos del período 2020.



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

En general, en España, el número de personas activas ha disminuido. Con más detalle, vemos en la gráfica 6 como la media anual total de esta disminución de los activos (en la que se incluyen el número de personas que ha dejado su trabajo hace más de 1 año y los que buscan por primera vez empleo) ha sido de un 1,28%, provocándola, en gran parte, el segundo trimestre, lo que identificamos como principios de la pandemia. El sector, que ha disminuido más es el de la Hostelería (Grupo I), decreciendo cada trimestre su número de activos hasta llegar a una disminución media anual de 9,64% (desviación provocada por el aumento del primer trimestre), dada la escasa actividad que ha podido tener durante el año 2020. Seguidamente, aun no teniendo una gran aportación en el total de activos ni tampoco un gran descenso de puntos porcentuales, se encuentran el grupo T (actividades de los hogares como empleadores de personal, doméstico y productores de bienes y servicios para uso propio), el grupo A (agricultura, ganadería, silvicultura y pesca) y el grupo D (suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado), cuya actividad se vio afectada de manera significativa a principios de la pandemia, dada la disminución del 2019 a 2020.

En cambio, el sector en el que más han aumentado los activos, con gran diferencia, es el de actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales (grupo U), con una variación positiva anual la cual se da, sobre todo, por el crecimiento de activos en los comienzos de la pandemia y, también, cuando esta se descontrolaba, factor por el cual aumenta este dato, ya que estas actividades se dedicaban a la gestión de la pandemia para los diferentes países. Seguidamente, los grupos de actividad que aumentan el número de activos respecto el mismo período del año anterior son los grupos Q (actividades sanitarias), con un aumento del 5,21% anual y las actividades del grupo K,

(actividades financieras y de seguros), con un aumento de los activos del 5,09% anual. Esto ha resultado así, puesto que los grupos Q y U han sido los sectores que más han tenido que actuar frente al COVID-19 e, incluso, en épocas de descontrol en las cuales faltaban sanitarios. Para el grupo K, podemos especular que el crecimiento se debe a una mayor contratación de seguros médicos, de vida, entre otros, por el colapso de la Seguridad Social y el miedo social que la epidemia ha generado.

Tabla 6. Variación interanual con frecuencia trimestral de los activos y variación de la media anual 2019-20 por grupos de actividad del CNAE.

Ramas de actividad	T1	T2	T3	T4	Var. 2019-20
A-Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	-6,34%	-6,14%	-1,12%	-1,16%	-3,74%
B-Industrias extractivas	-4,91%	1,74%	-1,71%	-1,14%	-1,51%
C-Industria manufacturera	2,11%	-1,84%	-3,24%	-1,45%	-1,12%
D-Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado	-6,60%	-3,87%	-2,97%	-0,75%	-3,56%
E-Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación	7,22%	-2,88%	8,08%	0,71%	3,22%
F-Construcción	0,05%	-5,22%	-0,16%	0,29%	-1,26%
G-Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos de motor y motocicletas	3,51%	-3,18%	-0,21%	-3,09%	-0,77%
H-Transporte y almacenamiento	1,03%	-1,98%	-1,80%	-1,69%	-1,12%
I-Hostelería	0,95%	-11,62%	-12,08%	-15,27%	-9,64%
J-Información y comunicaciones	2,96%	2,23%	2,72%	-0,02%	1,97%
K-Actividades financieras y de seguros	4,54%	0,56%	5,63%	9,58%	5,09%
L-Actividades inmobiliarias	-4,99%	-0,86%	5,11%	10,54%	2,25%
M-Actividades profesionales, científicas y técnicas	2,31%	-0,31%	0,97%	3,63%	1,65%
N-Actividades administrativas y servicios auxiliares	4,06%	-2,68%	-1,42%	1,08%	0,23%
O-Administración Pública y defensa; Seguridad Social obligatoria	0,45%	-4,02%	2,78%	1,44%	0,15%
P-Educación	-1,71%	-5,93%	-2,90%	1,55%	-2,25%
Q-Actividades sanitarias y de servicios sociales	5,92%	5,87%	5,97%	3,19%	5,21%
R-Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento	3,70%	-5,24%	0,26%	-5,96%	-1,84%
S-Otros servicios	4,02%	-1,93%	0,44%	-2,79%	-0,14%
T-Actividades de los hogares como empleadores de personal doméstico; actividades de los hogares como productores de bienes y servicios para uso propio	-7,68%	-12,02%	0,38%	-0,72%	-5,13%
U-Actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales	92,68%	-36,73%	91,67%	30,77%	35,29%
Total	0,74%	-4,60%	-0,82%	-0,41%	-1,28%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

Tabla 7. Contribución de los grupos de actividad del CNAE en el total de parados del período 2019-20 y variación en puntos porcentuales.

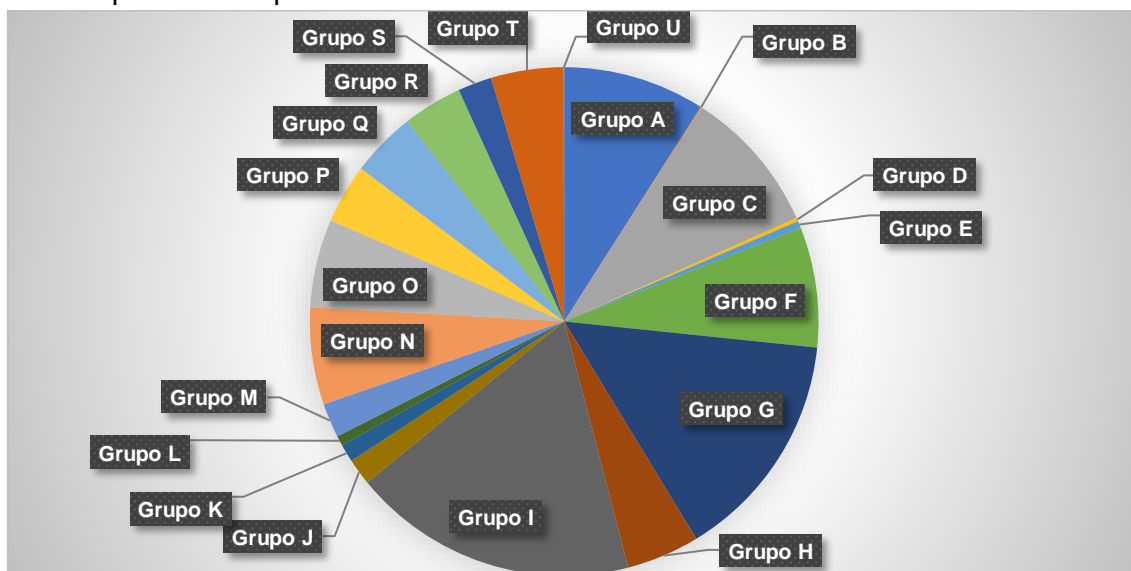
Ramas de actividad	2019	2020	Var. 2019-20
A-Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	5,73%	5,13%	-0,60%
B-Industrias extractivas	0,07%	0,03%	-0,03%
C-Industria manufacturera	4,67%	5,25%	0,59%
D-Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado	0,11%	0,13%	0,02%
E-Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación	0,21%	0,25%	0,04%
F-Construcción	4,23%	4,34%	0,11%
G-Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos de motor y motocicletas	7,24%	8,34%	1,10%
H-Transporte y almacenamiento	2,05%	2,64%	0,59%
I-Hostelería	8,39%	10,32%	1,92%
J-Información y comunicaciones	0,98%	0,96%	-0,02%
K-Actividades financieras y de seguros	0,49%	0,65%	0,16%
L-Actividades inmobiliarias	0,21%	0,36%	0,15%
M-Actividades profesionales, científicas y técnicas	1,19%	1,24%	0,05%
N-Actividades administrativas y servicios auxiliares	2,88%	3,51%	0,63%
O-Administración Pública y defensa; Seguridad Social obligatoria	3,70%	3,19%	-0,51%
P-Educación	1,76%	2,14%	0,38%
Q-Actividades sanitarias y de servicios sociales	2,45%	2,36%	-0,09%
R-Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento	1,65%	2,15%	0,50%
S-Otros servicios	1,11%	1,23%	0,12%
T-Actividades de los hogares como empleadores de personal doméstico; actividades de los hogares como productores de bienes y servicios para uso propio	2,13%	2,62%	0,49%
U-Actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales	0,02%	0,02%	0,00%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

Por lo que hace a los parados, a nivel general, en el gráfico 6 podemos observar como la contribución sectorial mayor en el total de parados del 2020 es la del grupo I (hostelería), seguidamente se encuentra el grupo G (comercio al por mayor y al por menor) y el grupo C y A que corresponden a la industria manufacturera y a la agricultura, ganadería, silvicultura y pesca, respectivamente. Además, los dos sectores con más peso relativo en los parados (I y G), son los que más han aumentado esta contribución con respecto al año pasado, el 2019, concretamente entre unos 2 y 1 puntos porcentuales, a causa de la escasa actividad durante el confinamiento domiciliario y, sobre todo, de la reducción de aforo y las fuertes medidas que se impusieron después.

Sin embargo, los grupos de actividad que más peso han perdido en el total de parados, aunque su aportación sea menor que otras, han sido el grupo A (agricultura, ganadería, silvicultura y pesca) y el grupo O (Administración Pública y defensa; Seguridad y Social obligatoria), entre un 0,6 y 0,5, esto puede haber sido a causa del aumento de la demanda de los consumidores de los productos que ofrece el grupo A y del aumento de trabajo (grupo K) que se ha generado de parte del Estado para contrarrestar los efectos de la pandemia (tabla 8).

Gráfico 6. Representación de la contribución de los grupos de actividad del CNAE en el total de parados del período 2020.



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

Por otro lado, así mismo como aumentaban los activos en el grupo K, aumentan también los parados (y su aportación en el total de parados), pero el número de ocupados, sin embargo, ha obtenido una variación positiva, por lo que el sector se ve favorecido. Seguidamente se encuentran algunos grupos sobre un 30% de variación positiva, que esta se podría haber dado a causa de las restricciones implementadas frente al COVID-19. No obstante, de esta evolución las actividades más relevantes, teniendo en cuenta, también, la contribución sectorial; son las de los grupos G, H, I, K y R, con peores datos los meses después del comienzo de la pandemia, puesto que muchas empresas no aguantaban las fuertes medidas frente al COVID-19 y tenían que reducir su plantilla o cerrar sus locales. Aunque el primer puesto, con gran diferencia, lo obtiene el grupo de actividades inmobiliarias (L) con un 88,93% de media anual predominando en el segundo y tercer trimestre su gran aumento, ya que el número de viviendas libres fue menor y la inversión en el mercado inmobiliario empeoró (Europa Press, 2021).

Por el contrario, ha habido sectores en el que el número de parados se ha visto reducido, sobre todo, en la industria extractiva (grupo B) ya que fue una de las que menos paró

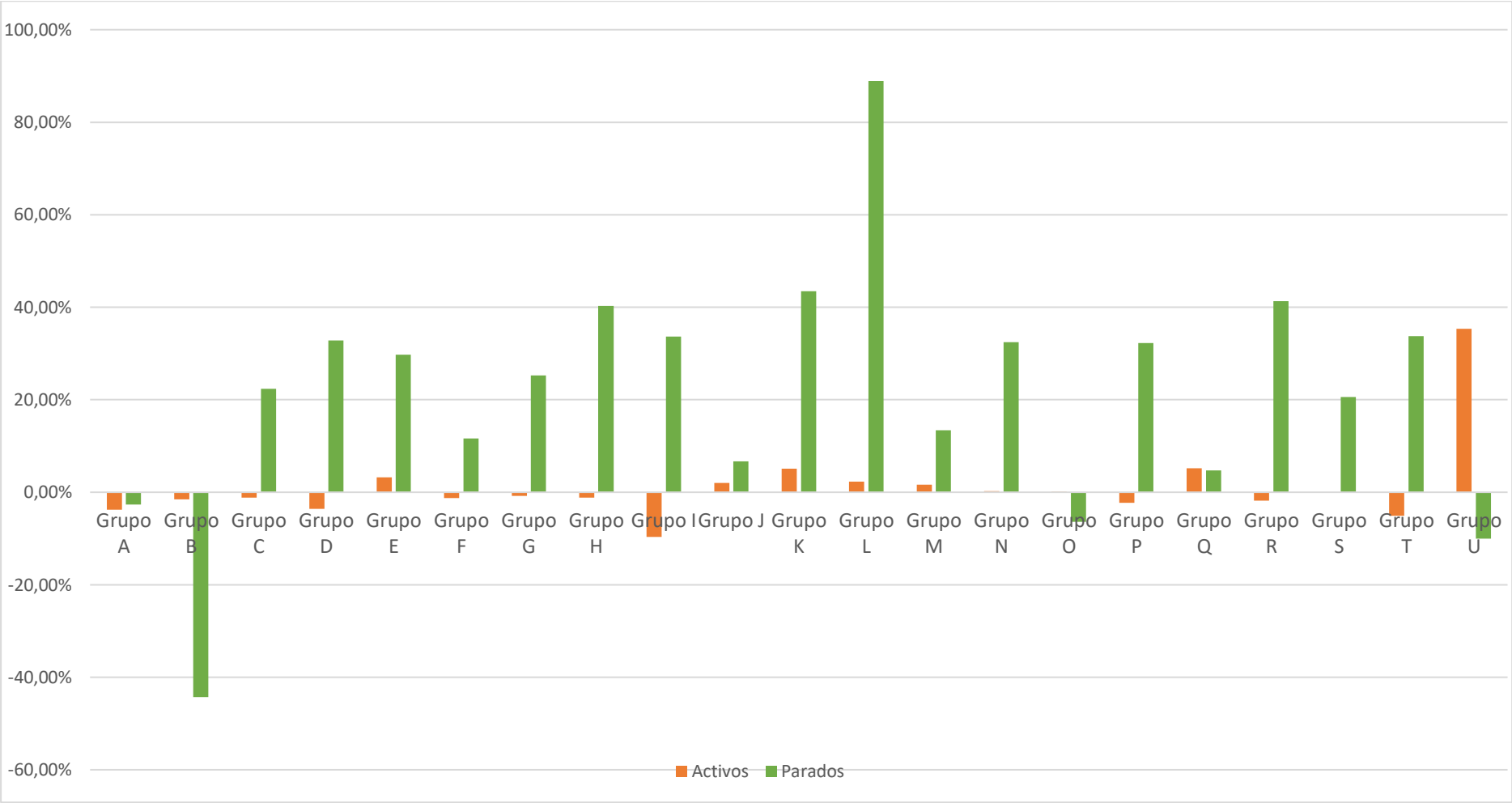
su producción (sus parados se redujeron un 25% en el segundo trimestre, en el resto de periodos en más cantidad) y, aunque se viera reducida la demanda en épocas de confinamiento, esta aumentó rápidamente, por lo que no tuvo que reducir personal.

Tabla 8. Variación interanual con frecuencia trimestral de los parados y variación de la media anual 2019-20 por grupos de actividad del CNAE.

Ramas de actividad	T1	T2	T3	T4	Var. 2019-20
A-Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	-5,41%	-8,24%	2,21%	0,27%	-2,62%
B-Industrias extractivas	-56,00%	-25,00%	-45,45%	-41,38%	-44,32%
C-Industria manufacturera	-2,08%	38,97%	35,51%	20,75%	22,39%
D-Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado	-31,58%	51,52%	54,29%	67,74%	32,85%
E-Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación	54,90%	69,64%	8,64%	9,09%	29,71%
F-Construcción	3,27%	24,94%	13,29%	5,43%	11,67%
G-Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos de motor y motocicletas	22,09%	27,62%	38,18%	13,72%	25,27%
H-Transporte y almacenamiento	19,77%	74,13%	38,21%	33,03%	40,27%
I-Hostelería	6,36%	58,77%	42,28%	34,83%	33,66%
J-Información y comunicaciones	-27,22%	25,44%	18,55%	13,42%	6,70%
K-Actividades financieras y de seguros	64,49%	65,19%	46,62%	10,68%	43,46%
L-Actividades inmobiliarias	13,92%	151,72%	51,76%	200,00%	88,93%
M-Actividades profesionales, científicas y técnicas	-18,08%	-8,12%	43,80%	54,85%	13,43%
N-Actividades administrativas y servicios auxiliares	0,19%	25,80%	48,96%	61,26%	32,43%
O-Administración Pública y defensa; Seguridad Social obligatoria	-1,31%	-22,02%	2,64%	-2,56%	-6,35%
P-Educación	41,79%	66,52%	24,11%	9,33%	32,21%
Q-Actividades sanitarias y de servicios sociales	4,77%	11,94%	-0,92%	1,89%	4,74%
R-Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento	22,85%	36,11%	80,74%	29,60%	41,33%
S-Otros servicios	-17,86%	31,19%	41,76%	31,73%	20,61%
T-Actividades de los hogares como empleadores de personal doméstico; actividades de los hogares como productores de bienes y servicios para uso propio	-2,23%	57,90%	63,95%	18,21%	33,71%
U-Actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales	450,00%	-25,00%	75,00%	-70,00%	-10,00%
Total	-1,23%	4,25%	15,82%	16,55%	8,72%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

Gráfico 7. Variación horizontal de la media anual de activos y parados por ramas de actividad del CNAE 2019-20.



Fuente: Elaboración propia.

4.1.3. EVOLUCIÓN DE COHORTES

Las cohortes se definen como el conjunto de poblaciones que estaban activas en un período de tiempo. En este caso, analizaremos la evolución de cohortes de las unidades legales y de los autónomos del territorio español.

Para realizar el análisis de los siguientes datos estadísticos, hemos obtenido datos relativos a los subgrupos que establece el CNAE para cada grupo de actividad. Para que estos datos fuesen más sencillos de comparar con los demás estadísticos del trabajo, hemos agrupado las actividades de los subgrupos del mismo grupo.

Por otro lado, debemos aclarar que, en estas tablas de información, no aparecen las actividades del grupo A (agricultura, ganadería, pesca y silvicultura), ni las actividades de los grupos O, T, U (Administración Pública, Actividades Empleadoras de Hogares y Actividades de Organizaciones y Organismos Extraterritoriales, respectivamente), por lo que tenemos una limitación para comparar estos grupos de actividades con los otros resultados en los diferentes indicadores.

Para el caso de las **cohortes de unidades legales**, se definen como las empresas u organizaciones que realizan una o varias actividades económicas en el estado español.

En la tabla 9, observamos la evolución interanual de las unidades legales por frecuencias trimestrales y la acumulada anual de los diferentes grupos de actividad del CNAE, tomando de referencia la cohorte de empresas activas el 1 de enero del 2020. En esta tabla se ha calculado la suma de las unidades legales de los subgrupos que existen en cada grupo, expresado en términos unitarios. Respecto a la evolución de las cohortes, podemos observar que respecto a las empresas u organizaciones que existían a 1 de enero del 2020 en España, la mayoría de las unidades legales por sectores padecen una caída de entre un 10% y un 20% anualmente, es decir, que la supervivencia de estas empresas ha sido de entre un 80% y un 90%, siendo un dato relativamente positivo, dada las complicaciones que han tenido muchas de ellas para sacar a delante su negocio, aunque comparado con años anteriores, no podemos decir si su supervivencia ha sido positiva del todo. Los grupos de actividad que han visto sobrevivir más sus empresas o unidades legales han sido los grupos B (Actividades Extractivas), con una supervivencia anual del 90,39%, las actividades del grupo D (Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado), con un porcentaje del 89,90%, el grupo C (Suministro de Agua, Actividades de Saneamiento, Gestión de Residuos y Descontaminación), con una supervivencia del 92,03%, las actividades del grupo K (Actividades financieras y de seguros) con un 87,92% y el grupo Q (Actividades

sanitarias y de servicios sociales) con un porcentaje de supervivencia anual del 88,42%. Estas supervivencias más elevadas las observamos para estos grupos de actividad ya que su actividad no se ha visto muy perjudicada por la pandemia, al considerarse actividades esenciales durante el período de cuarentena y el resto del año.

Por otro lado, nos encontramos que hay determinados grupos de actividad donde la supervivencia de las empresas, al cabo de un año, es inferior a un 80%, como el grupo F (construcción), las cuales redujeron hasta un 73,33%; el grupo H (transporte y almacenamiento), en un 76,17%; el grupo I (hostelería) en un 71,32%, el grupo P (educación), siendo el grupo que ha reducido más unidades legales en todo el año 2020 hasta un 70,58% y el grupo R (actividades artísticas, culturales y de entretenimiento) en un 71,57%. Generalmente, estos sectores han visto reducir más sus empresas a partir del segundo y cuarto trimestre, dónde las restricciones sanitarias se han visto más reticentes en estos sectores, por el factor social que envuelve la actividad habitual. Este hecho ha provocado que muchas empresas incluidas en estos grupos de actividad tuvieran que cerrar su negocio y, aun así, con la reapertura de las que sobrevivieron, no consiguieron recuperar las pérdidas generadas.

En segundo lugar, analizamos la **supervivencia de los autónomos** que existían a 1 de enero del 2020 hasta finalizar el año por grupos de actividad del CNAE.

En la tabla 10, se muestra la cohorte a 1 de enero del 2020 del total de autónomos activos en España, y que podemos ver a primera vista que este es mayor al número de unidades legales. Además, podemos observar que la supervivencia anual ha sido algo más elevada que la de las de unidades legales. Primeramente, y en general, vemos que el número de supervivencias de autónomos para los diferentes grupos de actividad con respecto al número de activos del 1 de enero ha caído hasta un 70%, aproximadamente, en los datos del global anual. En esta gráfica, vemos que se sigue el mismo patrón que en el de cohortes de unidades legales, ya que existían las mismas dificultades para desarrollar sus actividades de manera habitual; es decir, podemos observar que los trimestres más duros para la supervivencia de estos han sido el segundo y cuarto trimestre. Concretamente, los autónomos que se han visto más perjudicados a la hora de continuar desarrollando su actividad como autónomos han sido los grupos de actividad que pertenecen al sector de la hostelería (grupo I), cayendo hasta un 82,73%; y las actividades de educación y artísticas y de ocio (grupos P y R, respectivamente), las cuales han tenido una supervivencia anual de un 80,75% y un 80,41%, respectivamente. Estos resultados para autónomos se asemejan con los comentados anteriormente para unidades legales, aunque, en este caso, existen menos sectores

perjudicados. El hecho que podría explicar que haya habido una supervivencia mayor de los autónomos que de las unidades legales, es que los autónomos, en general, hayan tenido menos costes relativos que las unidades legales a la hora de parar su actividad, por lo que sus pérdidas hayan podido ser menores y la supervivencia haya sido más fácil. Además, es posible que los autónomos hayan tenido mayores ayudas para subsistir en el mercado.

Por otro lado, los grupos de actividad de autónomos que han obtenido una supervivencia mayor han sido mayormente los mismos que en las de unidades legales, con la diferencia que, en este caso, existe una mejor supervivencia en comparación con los resultados de las unidades legales, en los grupos C (suministro de energía eléctrica, gas y vapor y aire acondicionado), y H (transportes y almacenamiento). En esta última, podemos relacionar esta supervivencia del sector con la cantidad de autónomos que hay en el sector del transporte con las empresas *delivery* como UberEats, Glovo, JustEat o con empresas de transporte de personas como Uber, Cabify, entre otras, que son sectores que durante la pandemia han seguido trabajando e incluso que han aumentado su actividad, por el hecho del servicio anti Covid-19 con el contacto 0 entre cliente-repartidor. Para el grupo C, podemos objetar que, como hemos mencionado anteriormente, se trata de un grupo que abarca muchas empresas industriales diferentes, lo que han podido variar en gran medida entre ellas, por lo que este dato no podemos asociarlo de manera fiable a los escollos de la pandemia.

Haciendo referencia al gráfico 8, que representa las supervivencias de los grupos de actividad, para los datos de unidades legales y de autónomos, vemos que, generalmente sigue el mismo patrón, en el que los autónomos, obtienen una tasa de supervivencia superior a la de las unidades legales. Concretamente, para los grupos de actividad F (construcción), G (comercio), H (transportes y almacenamiento), I (hostelería), P (educación) y R (actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento), vemos que esta diferencia de supervivencias es elevada, viéndose perjudicada en mayor medida las unidades legales. Esto puede deberse al factor costes, que hemos comentado anteriormente. Por otro lado, observamos que los grupos B (industrias extractivas), E (suministros de agua), J (información y comunicaciones) y K (actividades financieras y de seguros), vemos que el porcentaje anual de supervivencia de los autónomos es menor al de las unidades legales. En este caso, podemos decir que, para las empresas pertenecientes a estos grupos, los costes de explotación, entre otros, son más elevados que en el resto de los grupos, con lo creemos que las unidades legales han podido tener un margen de maniobra mayor para compensar los efectos de la pandemia, que los autónomos.

Tabla 9. Evolución de cohortes de las unidades legales del 2020 por división CNAE y trimestral.

División CNAE	Unidades Legales empleadoras Evolución de cohortes por división CNAE					
	Cohorte 1 enero 2020	Supervivencias				
		1T	2T	3T	4T	Anual
TOTAL	1.190.870	1.050.404	1.014.398	983.011	952.502	79,98%
B-Industrias extractivas	1.280	1.217	1.196	1.173	1.157	90,39%
C-Industria manufacturera	102.076	94.446	92.203	90.429	88.737	86,93%
D-Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado	1.544	1.465	1.441	1.410	1.388	89,90%
E-Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación	4.469	4.285	4.227	4.172	4.113	92,03%
F-Construcción	131.618	107.508	103.565	100.108	96.520	73,33%
G-Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos de motor y motocicletas	300.133	269.795	262.523	255.839	249.389	83,09%
H-Transporte y almacenamiento	66.375	57.418	54.803	52.714	50.561	76,17%
I-Hostelería	175.289	143.620	138.968	132.760	125.012	71,32%
J-Información y comunicaciones	22.010	20.192	19.523	18.972	18.526	84,17%
K-Actividades financieras y de seguros	16.172	15.211	14.844	14.513	14.218	87,92%
L-Actividades inmobiliarias	35.216	32.850	31.958	31.201	30.500	86,61%
M-Actividades profesionales, científicas y técnicas	93.957	87.893	85.481	83.461	81.783	87,04%
N-Actividades administrativas y servicios auxiliares	48.557	43.805	42.331	41.078	39.803	81,97%
P-Educación	37.089	32.553	28.758	26.857	26.179	70,58%
Q-Actividades sanitarias y de servicios sociales	51.042	48.107	46.873	45.889	45.129	88,42%
R-Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento	30.481	25.904	23.920	22.683	21.815	71,57%
S-Otros servicios	73.562	64.135	61.784	59.752	57.672	78,40%

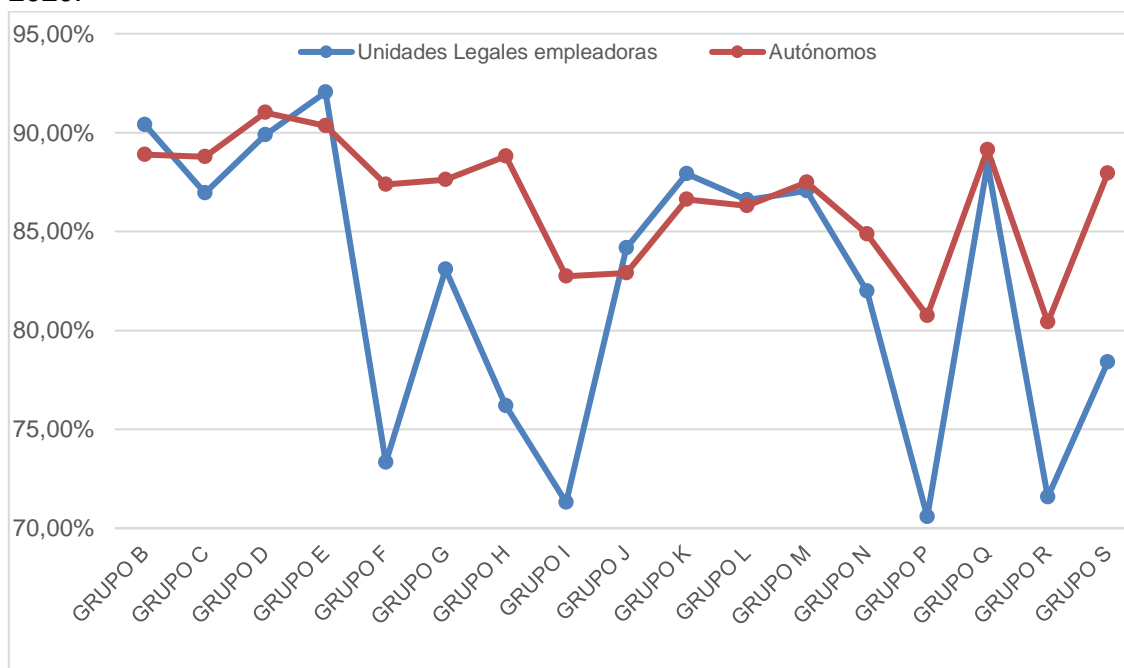
Fuente: Elaboración propia.

Tabla 10. Evolución de cohortes de autónomos del 2020 por división CNAE y trimestral.

División CNAE	Autónomos Evolución de cohortes por división CNAE					
	Cohorte 1 enero 2020	Supervivencias				
		1T	2T	3T	4T	Anual
TOTAL	2.997.941	2.807.861	2.748.666	2.673.302	2.597.708	86,65%
B-Industrias extractivas	1.512	1.438	1.421	1.391	1.344	88,89%
C-Industria manufacturera	215.796	205.141	200.935	196.389	191.572	88,77%
D-Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado	1.624	1.574	1.546	1.523	1.478	91,01%
E-Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación	2.436	2.313	2.278	2.246	2.201	90,35%
F-Construcción	384.342	359.692	353.242	345.104	335.856	87,38%
G-Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos de motor y motocicletas	777.394	730.253	717.036	699.403	681.191	87,62%
H-Transporte y almacenamiento	203.687	194.015	190.248	185.722	180.868	88,80%
I-Hostelería	321.914	296.114	287.931	276.953	266.328	82,73%
J-Información y comunicaciones	66.460	60.899	59.163	57.130	55.091	82,89%
K-Actividades financieras y de seguros	59.855	56.282	55.001	53.458	51.851	86,63%
L-Actividades inmobiliarias	48.563	45.440	44.492	43.176	41.915	86,31%
M-Actividades profesionales, científicas y técnicas	291.305	273.593	268.162	261.547	254.833	87,48%
N-Actividades administrativas y servicios auxiliares	132.221	123.015	120.179	116.156	112.221	84,87%
P-Educación	93.364	86.243	82.216	78.045	75.390	80,75%
Q-Actividades sanitarias y de servicios sociales	116.804	110.535	108.525	106.204	104.122	89,14%
R-Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento	71.454	64.447	62.592	59.814	57.454	80,41%
S-Otros servicios	209.210	196.867	193.699	189.041	183.993	87,95%

Fuente: Elaboración propia.

Gráfico 8. Tasa de supervivencias de autónomos y unidades legales empleadoras del 2020.



Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

4.1.4. ÍNDICE DE CONFIANZA EMPRESARIAL (ICE)

En este apartado trataremos el índice de confianza empresarial, que es aquel que muestra la visión y expectativas que tienen las empresas sobre la situación económica futura del país o entorno donde realizan su actividad. Esta variable afecta al crecimiento del país, puesto que los negocios toman las decisiones en base a sus expectativas.

En el análisis se muestra la variación interanual del optimismo empresarial a nivel nacional por períodos trimestrales y total acumulado para los años 2019-2020. Concretamente, hemos encontrado información en el INE sobre el Índice de Confianza Empresarial Armonizado, el cual se ha elaborado a partir de una media geométrica y normalizada entre la situación real y las expectativas.

Respecto a las limitaciones del trabajo, el INE solamente ofrece datos de los grupos la “B” a la “I” y el grupo “S”. Ha agrupado las ramas de actividad B-C-D-E (industria), y la H-I (transporte y hostelería).

Podemos observar que, a partir del segundo trimestre del 2020 y para el global anual, los grupos de actividad obtienen una caída importante del optimismo de los empresarios sobre su negocio. Contextualmente, se podrían considerar índices normales por la situación en la que nos encontrábamos; en cuarentena domiciliaria y únicamente se trabajaban las actividades esenciales (hasta mediados del segundo trimestre), aunque

podemos objetar que los sectores del transporte, la hostelería y la construcción son los que más han visto caer este índice por el factor que predomina al sector: la circulación de personas; por lo que podemos concluir, que los empresarios de estos negocios son los que se han visto más perjudicados a nivel de expectativas, ya que, posteriormente, se presentaron duras restricciones para lo que fue la desescalada y la “nueva normalidad”. Recordamos que durante las fases de desescalada (inicio del tercer trimestre del 2020), los locales de ocio estaban duramente restringidos por el horario y limitados por aforo hasta tal punto que muchas empresas de esos sectores se veían inmersos en pérdidas hasta cerrar sus negocios. Durante el cuarto trimestre, estas actividades siguieron duramente limitadas, aunque encontramos un repunte de las expectativas empresariales, creciendo en estas actividades hasta 14 puntos porcentuales.

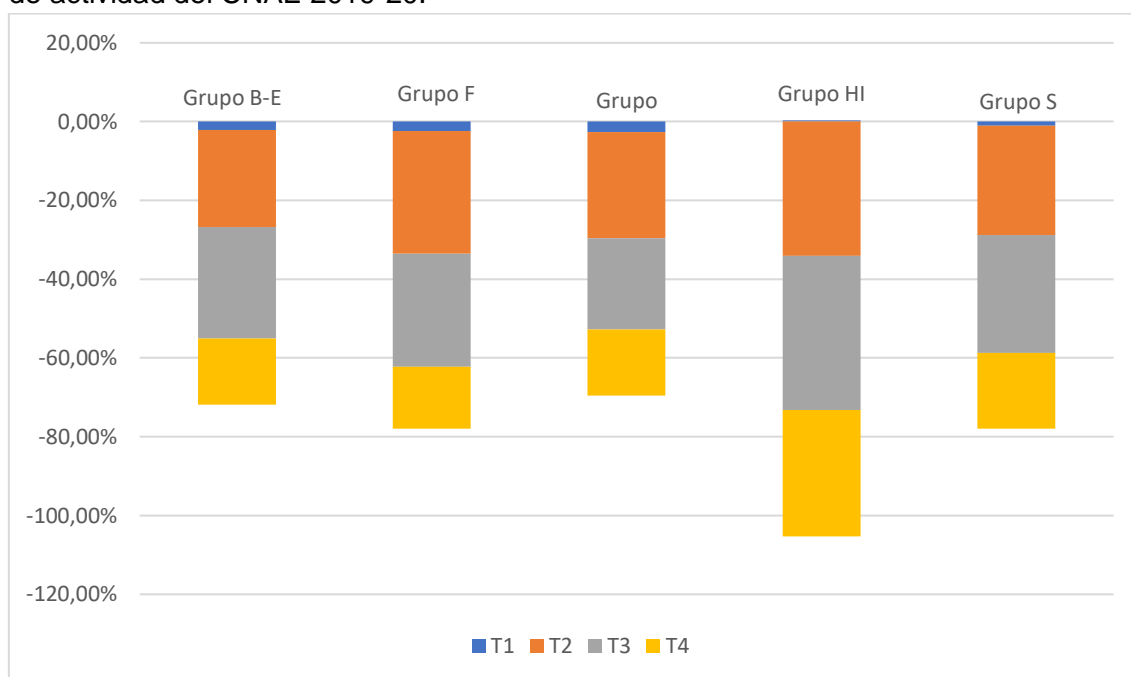
Realizando un balance de los resultados del global anual, nos encontramos que la hostelería es el sector que más cae en expectativas empresariales, cifrándolo en una caída media del 26,54%. Por otro lado, podemos observar como las expectativas empresariales totales, en base a estas ramas de actividad, se han visto reducidas en un 20,26% respecto el 2019.

Tabla 11. Variación horizontal del índice de confianza empresarial trimestral y anual 2019-20

Ramas de actividad	T1	T2	T3	T4	Total año
BCDE. - Industria	-2,14%	-24,66%	-28,22%	-16,76%	-17,97%
F.-Construcción	-2,39%	-31,13%	-28,76%	-15,67%	-19,54%
G.-Comercio	-2,60%	-27,03%	-23,15%	-16,75%	-17,39%
HI. -Transporte y Hostelería	0,30%	-34,08%	-39,15%	-32,06%	-26,54%
S.-Otros servicios	-1,00%	-27,85%	-29,84%	-19,31%	-19,54%
Total	-1,58%	-29,09%	-29,92%	-20,21%	-20,26%

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos del INE.

Gráfico 9. Variación horizontal del índice de confianza empresarial trimestral por ramas de actividad del CNAE 2019-20.



Fuente: Elaboración propia.

4.2. CLASIFICACIÓN MACROECONÓMICA DE LOS GRUPOS DE ACTIVIDAD DEL CNAE

En este apartado, realizaremos en primer lugar un filtro, dónde estableceremos la guía que marcamos para escoger qué sectores se han visto más perjudicados, y, por el contrario, cuáles se han visto menos perjudicados y/o beneficiados en el último año.

4.2.1. FILTRO DE LOS GRUPOS

Teniendo en cuenta que existen muchas ramas de actividad y, dentro de ellas, muchas empresas, hemos decidido hacer un filtro a partir de los datos macroeconómicos. Este filtro se ha realizado a partir del análisis de los grupos que hemos comentado anteriormente que se han visto más favorecidos y perjudicados, según el PIB y la actividad laboral (respecto los activos y parados). Cabe recalcar que, en algunos indicadores, los datos están más desagregados que otros, por lo que, el filtro, a pesar de la limitación de datos, es lo más preciso posible.

Primeramente, hemos calificado los sectores como “1” (positivo) los que han tenido variaciones favorables (marcados en color verde en el análisis macro) y como “0” (negativo) si la variación ha sido desfavorable (marcados en color rojo en el análisis macro). En segundo lugar, hemos sumado el total de positivos y negativos en el sector, separándolos en distintas columnas, y los hemos ordenado de mayor a menor,

mostrándonos así el número de veces en el que el grupo ha resaltado en cada indicador por su positividad o negatividad.

Tabla 12. Primer filtro de selección de grupos de actividad del CNAE.

Indicador Código	PIB	ACTIVOS	PARADOS	1	0
Grupo A	1	0		1	1
Grupo B			1	1	0
Grupo C	0			0	1
Grupo D		0		0	1
Grupo E				0	0
Grupo F	0			0	1
Grupo G	0		0	0	2
Grupo H	0		0	0	2
Grupo I	0	0	0	0	3
Grupo J				0	0
Grupo K	1	1	0	2	1
Grupo L			0	0	1
Grupo M				0	0
Grupo N				0	0
Grupo O	1			1	0
Grupo P	1			1	0
Grupo Q	1	1		2	0
Grupo R	0		0	0	2
Grupo S	0			0	1
Grupo T	0	0		0	2
Grupo U		1		1	0

Fuente: Elaboración propia.

Dado que también disponemos del indicador de cohortes, lo utilizamos para realizar un segundo filtro de los beneficiados y perjudicados, ya que con en el filtro anterior nos aparecen bastantes sectores positivos y negativos. Lo que hemos visto que tienen mayor porcentaje de supervivencia lo calificamos como 1 (dentro de los beneficiados seleccionados) y lo mismo con los perjudicados. En este caso el sector de agricultura, ganadería, silvicultura y pesca (grupo A), de administración pública y defensa (grupo O), de las actividades de los hogares (grupo T) y de las actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales (grupo U), se ven en desventaja puesto que en el indicador de cohortes no figuran.

Tabla 13. Segundo filtro de selección de los grupos de actividad del CNAE beneficiados.

Indicador Código	PIB	ACTIVOS	PARADOS	1	COHORTES
Grupo A	1	0		1	
Grupo B			1	1	2
Grupo K	1	1	0	2	1
Grupo O	1			1	
Grupo P	1			1	
Grupo Q	1	1		2	2
Grupo U		1		1	

Fuente: Elaboración propia.

Tabla 14. Segundo filtro de selección de los grupos de actividad del CNAE perjudicados.

Indicador Código	PIB	ACTIVOS	PARADOS	0	COHORTES
Grupo A	1	0		1	
Grupo C	0			1	
Grupo D		0		1	
Grupo F	0			1	1
Grupo G	0		0	2	
Grupo H	0		0	2	1
Grupo I	0	0	0	3	2
Grupo K	1	1	0	1	
Grupo L			0	1	
Grupo M	0			1	
Grupo N	0			1	
Grupo R	0		0	2	2
Grupo S	0			1	
Grupo T	0	0		2	

Fuente: Elaboración propia.

4.2.2. CLASIFICACIÓN

Una vez realizado el filtro, a partir de los datos macroeconómicos, extraemos el siguiente ranking de los sectores más perjudicados en el año 2020:

- 1) Grupo I. Hostelería.
- 2) Grupo R. Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento.
- 3) Grupo H. Transporte y almacenamiento.

Ranking de los sectores más beneficiados en el año 2020:

- 1) Grupo Q. Actividades sanitarias y de servicios sociales.
- 2) Grupo K. Actividades financieras y de seguros.
- 3) Grupo B. Industrias extractivas.

4.3. INDICADORES MICROECONÓMICOS

Para el análisis microeconómico, realizaremos una comparativa entre diferentes años y empresas, concretamente, con los beneficios y pérdidas que hayan obtenido, con sus ingresos y facturación, con el gasto de personal y el endeudamiento, entre otras que nos puedan ser útiles para poder conseguir los objetivos del trabajo y ver con ejemplos concretos si los datos de las empresas se asemejan a los datos macroeconómicos de los grupos de actividad al que van relacionados.

En los siguientes apartados realizaremos un análisis a partir de datos microeconómicos que obtenemos de la base de datos del SABI, agregando por grupos de actividad del CNAE los datos extraídos de las empresas de cada subgrupo de actividad y realizando una media de estos datos. Cabe decir que, algunos grupos, tienen desviaciones elevadas, por lo que con la media se obtiene una información menos representativa.

Con respecto a los perdedores (en el análisis macroeconómico), se encuentra en el primer puesto el grupo de la hostelería (grupo I), incluyendo el subgrupo 55 (servicios de alojamiento) y el subgrupo 56 (servicios de comidas y bebidas). En los datos encontrados respecto a este grupo de actividad, tenemos una muestra de 16 empresas diferenciadas en los dos subgrupos existentes, aunque de un subgrupo existan más que de otro, consideramos que se ofrecen datos representativos del sector y pocas desviaciones en los resultados, ya que ambos se han visto afectados prácticamente de la misma manera con las medidas frente la pandemia.

Por lo que hace al grupo R (actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento), grupo perdedor en datos macroeconómicos y agrupado en el PIB con los grupos S y T, obtenemos datos de 7 empresas, de las cuales ninguna de ellas pertenece al subgrupo 91 (actividades de bibliotecas, archivos, museos y otras actividades culturales). Aun y así, consideramos que es una muestra representativa, aunque existan pocos datos, dado que se muestran los otros tres subgrupos que forman el grupo R, estos son el 90 (actividades de creación, artísticas y espectáculos), 92 (actividades de juegos de azar y apuestas) y 93 (actividades deportivas, recreativas y de entretenimiento), que son muy parecidos entre sí y las condiciones que se les implementó en la pandemia fueron muy similares.

El grupo H (transportes y almacenamiento), con 22 empresas en el SABI, cuya actividad no pertenece ninguna al subgrupo 50, 51 y 53, que son el de transporte marítimo y por vías navegables interiores, el de transporte aéreo y el de actividades postales y correos, respectivamente. Para estos códigos de actividad, en los que no hay datos disponibles

en el SABI, podríamos estimar unos resultados negativos, puesto que pertenecen a sectores en los que las restricciones sanitarias impidieron, en primera instancia, su actividad y por factores sociales (miedo al contagio), se redujo su demanda. Sin embargo, en la muestra si se incluyen los subgrupos 49 (transporte terrestre y por tubería), mayormente, con empresas dedicadas al transporte de mercancías por carretera y servicios de mudanza (código 4941) y el 52 (almacenamiento y actividades anexas al transporte), cuyas actividades siguieron funcionando con el COVID-19. Además, es necesario recalcar, que en el PIB este indicador aparecía agregado junto con los grupos G (comercio) e I (hostelería) y esto puede generar influencia en los resultados anteriores.

Como beneficiado, en primer lugar, en el capítulo de indicadores macroeconómicos, se sitúan las actividades sanitarias y de servicios sociales (grupo Q), cuya actividad en el SABI solo se muestra con 3 empresas; dos del subgrupo 86 (actividades sanitarias), siendo el más implicado en la pandemia (sobre todo el código 8610 de actividades hospitalarias), dada la gran demanda de empleo que generó el desconocimiento del virus, la elevada cifra de contagio y la saturación de las UCIS, y uno del 87 (asistencia en establecimientos residenciales), no incluyendo en la muestra el subgrupo 88 (actividades de servicios sociales sin alojamiento). Aunque los subgrupos de la muestra son representativos del grupo de actividad Q, la escasez de empresas disponibles en el SABI de este, consideramos que no nos han proporcionado datos que se puedan relacionar directamente con los resultados de los indicadores macroeconómicos. Esto se puede deber a causa de que gran parte de la actividad sanitaria se lleva desde el estado y, como es de saber, esta no aparece en el SABI como empresa.

En segundo lugar, como beneficiado en los datos macroeconómicos, se encuentra el grupo K (actividades financieras y de seguros). En los datos de SABI obtenemos 48 empresas que pertenecen al grupo de actividad mencionado y que, gran parte de ellas, actúan como sociedades holding (subgrupo 64 perteneciente a los servicios financieros, excepto seguros y fondos de pensiones). También, disponemos del subgrupo 66 (actividades auxiliares a los servicios financieros y a los seguros). No obstante, en esta muestra no se incluye el subgrupo 65 (seguros, reaseguros y fondos de pensiones), cuya actividad podríamos considerar que tiene un gran peso en el grupo K a raíz de la aparición de la pandemia, cuando los hospitales públicos priorizaron al público contagiado por el virus, mucha gente creyó esencial tener seguros privados médicos, entre otros.

Para el grupo B (industrias extractivas), representado en datos macro como tercer beneficiado, disponemos de una muestra de 2 empresas pertenecientes al mismo subgrupo de actividad 08 (extracción de piedra, arena, arcilla y otros minerales para productos químicos, fertilizantes, etc.), dejando de ser reflejado el subgrupo 05 (extracción de antracita, hulla y lignito), el 06 (extracción en crudo del petróleo y gas natural), el 07 (extracción de minerales metálicos) y subgrupo 09 (actividades de apoyo a las industrias extractivas). Por este hecho, creemos que la muestra es poco representativa, dada la escasez de datos de empresas de este grupo de actividad en la base de datos SABI y el número de subgrupos que existen dentro de este.

4.3.1. IMPORTE NETO CIFRA DE NEGOCIOS Y BENEFICIO NETO

Los indicadores que hemos extraído de la cuenta de pérdidas y ganancias de todas las empresas para las que hay información, son el Importe Neto de la Cifra de Negocio (INCN) y el Beneficio Neto.

Según las muestras, en términos generales, todos los grupos de actividad han reducido su Importe Neto de la Cifra de Negocios y su Beneficio Neto, excepto el grupo H (transporte y almacenamiento) y el grupo K (actividades financieras y de seguros); diciendo así que ha caído en términos generales la actividad y, por lo tanto, la riqueza de las empresas para las que hay muestras. Respecto al aumento de estos indicadores en el grupo H (transportes y almacenamiento), concluimos que para este grupo, clasificado en macroeconómicos como sector perjudicado, existen, subgrupos de actividad (4941 y 52), favorecidos con un aumento de ingresos y beneficio con la pandemia. Esto es posible, dado que se tratan de empresas que no tuvieron que parar su actividad durante el periodo de cuarentena ni tampoco soportar las medidas tan restrictivas implementadas durante el resto del año.

En relación con el segundo beneficiado según la clasificación macroeconómica (grupo K, actividades financieras y de seguros), hay que aclarar que solamente ha aumentado el Importe Neto de la Cifra de Negocio, ya que, en la muestra, el Beneficio Neto del sector se ha visto disminuido respecto al año anterior, debido a un mayor aumento de los gastos en comparación a sus ingresos. En consecuencia, creemos que los resultados de estos indicadores para las empresas que tenemos muestra no acaban de cumplir con las conclusiones extraídas del análisis macroeconómico para este grupo. Esto puede haber ocurrido, en este caso, por la falta de representatividad del grupo, ya que no existen datos para ninguna empresa del subgrupo 65 (seguros, reaseguros y fondos de pensiones, excepto Seguridad Social Obligatoria), el cual, como hemos mencionado anteriormente, creemos que es el grupo más representativo por su

importancia en relación con la pandemia. No obstante, para esta muestra, podemos decir que no ha sido un sector beneficiado, como tal, pero sí que no se ha visto tan afectado en comparación a las actividades clasificadas como perjudicadas.

Respecto a los grupos Q (actividades sanitarias) y B (actividades extractivas), que son grupos que se han visto beneficiados en términos macroeconómicos, estos han visto reducir tanto su Importe Neto de la Cifra de Negocio, como su Beneficio Neto. Esto es debido a la limitación de empresas encontradas para estos dos grupos de actividad, ya que estos cuentan con códigos para los que no están disponibles todavía, en el SABI, las cuentas anuales del año en cuestión.

Por lo que hace al grupo Q (actividades sanitarias), con una muestra de 3 empresas, podemos ver concretamente como una empresa perteneciente al subgrupo 8610 (actividades hospitalarias), aumenta sus ingresos de manera notable y sus beneficios netos por un valor de 1625% anual (pasando de 41.000€ a 716.000€, aproximadamente), pudiendo asegurar, en este caso, una relación directa con los efectos de la pandemia, ya que ha sido el sector más activo en el periodo de pandemia. En este caso, dada la poca representatividad de la muestra obtenida y pese a resultados poco favorables, consideramos que este grupo de actividad podría clasificarse como beneficiado, gracias al aumento de la empresa de actividades hospitalarias.

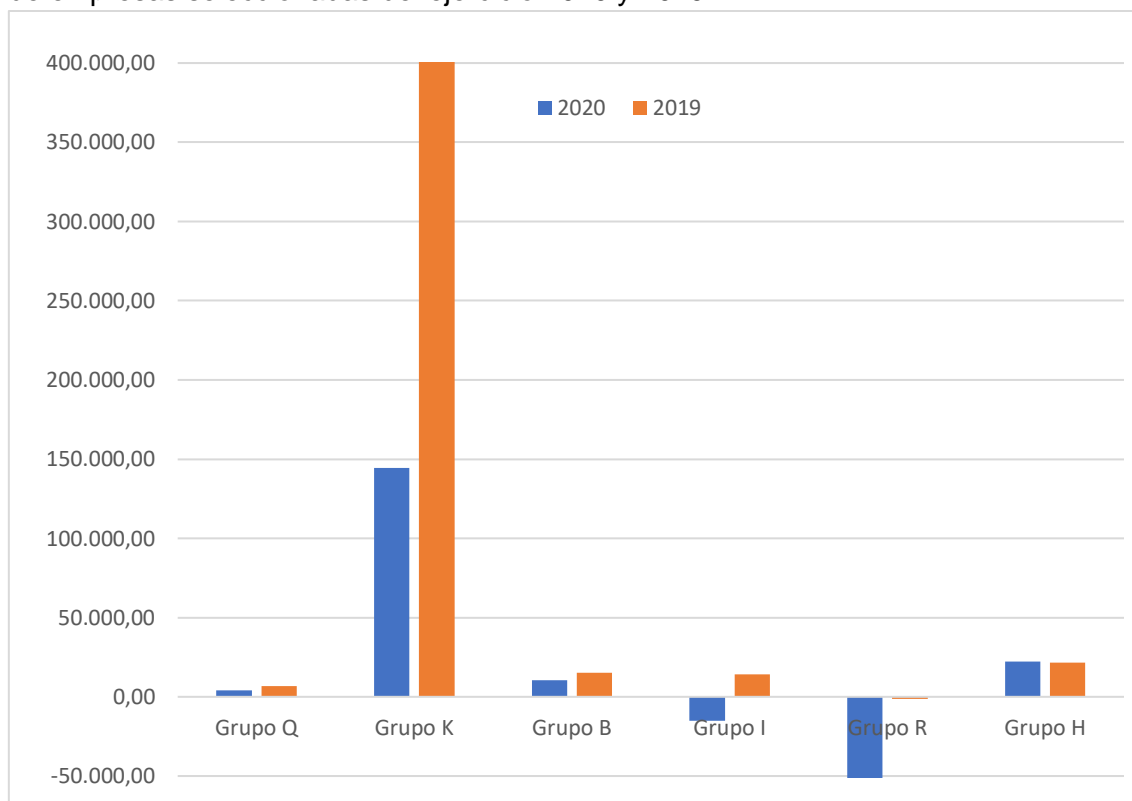
Por otro lado, para el grupo B (industrias extractivas), dado que no obtenemos una representación clara para realizar un análisis adecuado de las empresas de los diferentes subgrupos que forman el dicho grupo de actividad, creemos que los resultados obtenidos no se pueden relacionar con la aparición de la pandemia.

Como grupos perjudicados en datos macroeconómicos, clasificamos el grupo I (hostelería) y grupo R (actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento), obteniendo en el análisis microeconómico la confirmación de la conclusión macroeconómica, puesto que en la muestra de empresas de estos grupos, obtenemos una caída de la media del Importe Neto de la Cifra de Negocios para el grupo I y R, aproximadamente, de un 80% y un 40%, respectivamente. Además, en términos del Beneficio Neto, podemos observar cómo ambos grupos pasan a tener pérdidas considerables para el último año. Creemos que estas disminuciones se pueden relacionar con las restricciones, frente a la pandemia, implementadas durante el año 2020 (reducción de aforo, limitación horaria, periodos de inactividad total laboral, etc.).

Aunque los datos no reflejen los resultados positivos para los ganadores que hemos establecido en el análisis macroeconómico (ya que nos hemos encontrado con que los

datos tienen unas limitaciones que han provocado que en algunos casos no hayamos obtenido una muestra representativa de los grupos por las altas desviaciones entre los datos para los que hay información),

Gráfico 10. Media anual del beneficio neto por grupos de actividad CNAE de la muestra de empresas seleccionadas del ejercicio 2020 y 2019.



Fuente: Elaboración propia.

4.3.2. DEUDA FINANCIERA Y RATIO DE ENDEUDAMIENTO

La deuda financiera, que forma parte del pasivo en el balance de situación, son todas aquellas deudas con entidades financieras y emisión de títulos que posee una empresa y a las que tiene que hacer frente en un periodo de tiempo determinado. Esto se relaciona con la ratio de endeudamiento, la cual considera cuanta deuda tiene la empresa (independientemente de si es con una entidad financiera, con sus acreedores u otros agentes económicos) sobre su total pasivo y patrimonio neto. La fórmula es la siguiente:

$$\text{Ratio de endeudamiento} = \frac{\text{Pasivo corriente} + \text{Pasivo no corriente}}{\text{Pasivo corriente} + \text{Pasivo no corriente} + \text{Fondos propios}}$$

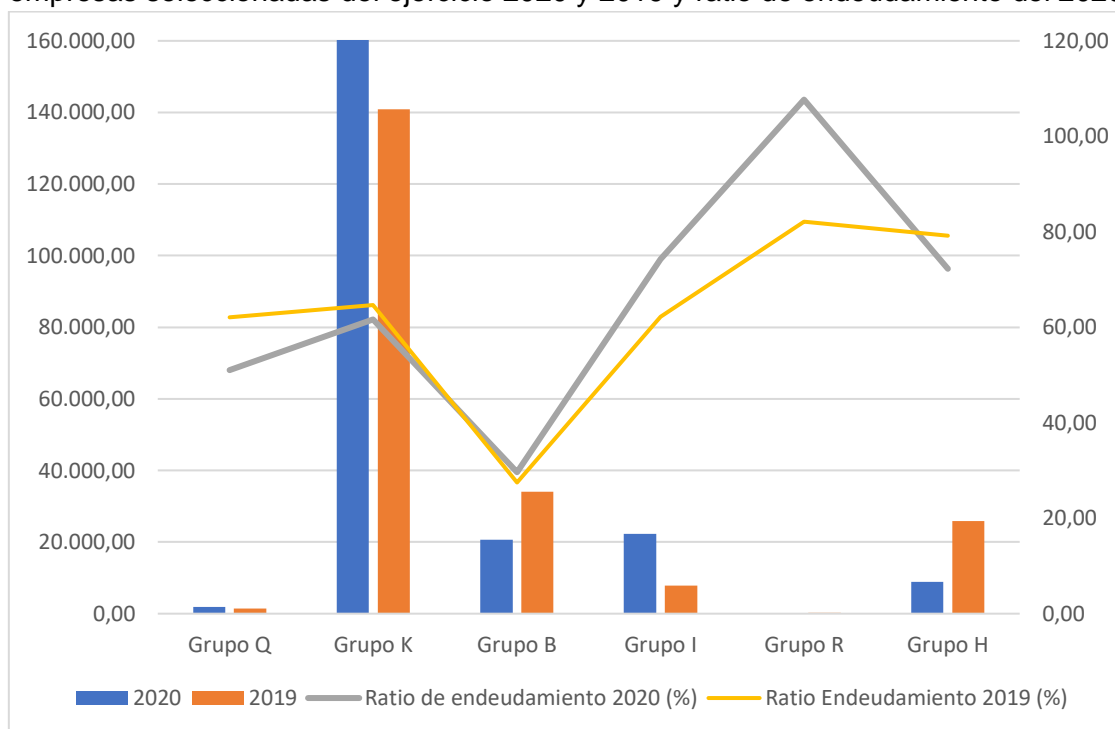
Por otro lado, nos encontramos con los indicadores referentes a la deuda financiera empresarial y a la ratio de endeudamiento de los grupos de actividad y vemos como en todos los grupos, exceptuando el Grupo H (transportes y almacenamiento) y el grupo B

(actividades extractivas) ha aumentado la deuda con entidades financieras, lo que supone un aumento de los recursos ajenos para financiar sus costes y/o inversiones. Para el grupo H (transporte y almacenamiento), vemos que su ratio de endeudamiento es elevada, ya que se sitúa por encima del 60%, pero que en variación anual ha obtenido una leve disminución. Estos resultados, para este grupo, consideramos que pueden encontrarse dentro de la normalidad, ya que se trata de un sector que en su activo predominan, mayormente, los elementos de transportes y, que son financiados por las entidades bancarias o financieras. Para el grupo B (actividades extractivas), aumenta la ratio de endeudamiento y baja la deuda financiera, lo que puede suponer que haya una financiación ajena con los proveedores y no con entidades financieras.

Para los grupos Q (actividades sanitarias) y K (actividades financieras y de seguros), se ha visto aumentar su deuda financiera y disminuir su ratio de endeudamiento hasta parámetros óptimos del indicador (entre un 40% y un 60%), pudiendo ser debido a un aumento de fondos propios mayor al aumento de la deuda financiera, resultando grupos beneficiados ya que han podido establecer una mejora en sus resultados financieros.

Por último, los grupos I (Hostelería) y R (actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento), vemos que ambos han aumentado su ratio de endeudamiento y, el grupo I, su deuda financiera, ya que para el grupo R, no disponemos de datos de deuda en la muestra. Sin embargo, este último grupo destaca en la ratio de endeudamiento, porque sobrepasa en gran cantidad, los límites óptimos (entre 40% y 60%), concluyendo que son los sectores más perjudicados para los indicadores presentados, pudiendo tener más dificultades a la hora de hacer frente a sus obligaciones.

Gráfico 11. Media anual de la deuda por grupos de actividad CNAE de la muestra de empresas seleccionadas del ejercicio 2020 y 2019 y ratio de endeudamiento del 2020.



Fuente: Elaboración propia.

4.3.3. FONDO DE MANIOBRA

En este apartado, realizaremos el análisis del fondo de maniobra para los grupos de actividad obtenidos. Este es el indicador que representa si la empresa podrá financiar sus deudas a corto plazo con sus inversiones a corto plazo. Las fórmulas son:

$$FM = \text{Activo corriente} - \text{Pasivo Corriente}$$

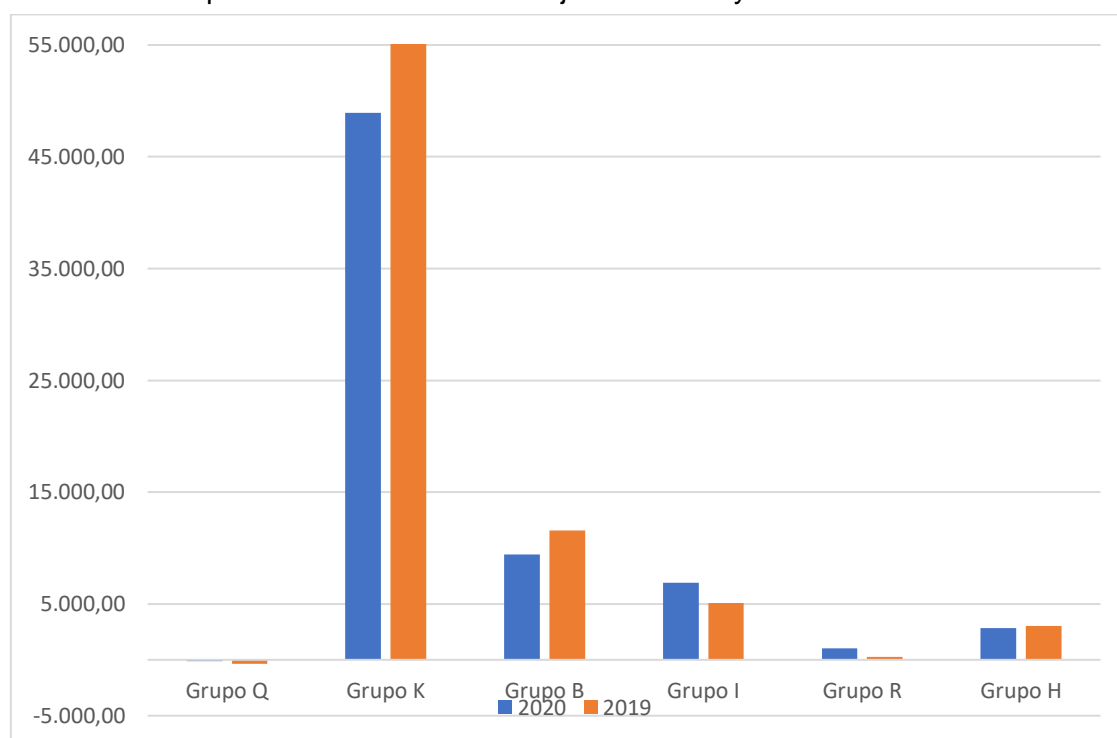
$$FM = (\text{Pasivo no corriente} + \text{Patrimonio Neto}) - \text{Activo No Corriente}$$

Para empezar, comentamos que, respecto al fondo de maniobra de los grupos de actividad de los que tenemos muestra, observamos que todos los grupos de actividad obtienen un fondo de maniobra positivo para el último año, excepto para el grupo Q (actividades sanitarias). Con estos resultados generales, podemos decir que existe un buen equilibrio entre sus inversiones a corto plazo, con sus deudas también a corto, lo que hace que sean solventes para hacer frente a todas sus deudas sin dificultad. Para el grupo Q, vemos que este resultado negativo es a causa de las actividades no dedicadas a la hospitalización, sino a las actividades clínicas y residenciales, obteniendo fondos de maniobra muy positivos para las actividades que han sido implicadas directamente en el período de pandemia. Estos resultados para el grupo Q no podemos decir que sea totalmente representativo al análisis macroeconómico por la limitación de empresas para los que hay información actualmente.

Por otro lado, los grupos de actividad que obtienen una variación positiva, es decir, todas las demás, podemos señalar que han aumentado su fondo de maniobra con respecto al año anterior los grupos I (Hostelería) y R (actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento) aumentando este indicador en un 35,93% y un 315,92%, respectivamente. Estos resultados, siendo grupos perjudicados, pueden deberse a las ayudas y/o subvenciones generadas por el estado hacia estas empresas, como aplazamientos de deuda de corto a largo plazo (aumentando los periodos de carencia y/o los vencimientos de estos), mejorando así su margen de maniobra y su solvencia a corto plazo. Por otro lado, los grupos K (actividades financieras y de seguros), B (actividades extractivas), que han salido como grupos beneficiados en la parte macroeconómica, vemos como su margen de maniobra empeora, pero sin llegar a ser negativo, por lo que, para este indicador, salen como empresas menos perjudicadas. Para el grupo H (transportes y almacenamiento), vemos como el mismo caso, con la única diferencia en que este está clasificado como perjudicado en el análisis.

Aclaremos de nuevo, que algunos de estos resultados se deben a la escasa muestra de empresas encontradas y la poca representatividad que esto supone, con lo que concluimos en no realizar una clasificación microeconómica,

Gráfico 12. Media anual del fondo de maniobra por grupos de actividad CNAE de la muestra de empresas seleccionadas del ejercicio 2020 y 2019.



Fuente: Elaboración propia.

5. CONCLUSIONES

Realizado completamente el trabajo, y habiendo concluido que grupos de actividad del CNAE han salido más perjudicados y, por el contrario, cuáles han salido beneficiados (o menos perjudicados), realizaremos las conclusiones generales del trabajo.

Por un lado, viendo los resultados del apartado de indicadores macroeconómicos, pudimos observar que, al extraer la clasificación de sectores, dividiéndolos en perjudicados y beneficiados (o menos perjudicados), los resultados de estos análisis de indicadores nos resultaban con una clasificación coherente, con la que podemos afirmar que hemos aprendido quiénes han sido las actividades que, pese al desastre sanitario que ha desencadenado esta pandemia, han promovido la riqueza general del país, y por el contrario, los grupos de actividades y/o empresas que han caído drásticamente por sus factores que envuelven el desarrollo habitual de esas empresas en cuestión, como son los factores sociales y relacionales, entre otros.

Por otro lado, con el análisis microeconómico, a causa de las limitaciones encontradas para extraer una muestra representativa de los grupos de actividad para los que se clasificaron como beneficiados y perjudicados, concluimos no realizar una firme relación entre estos indicadores, ya que las desviaciones eran elevadas y para poder establecer una buena relación entre estos dos análisis, nos ha faltado el factor más importante, que es la representatividad. Igualmente, realizamos los análisis microeconómicos, aun sabiendo que los resultados de estos podrían verse alterados y podían no concordar con los resultados de los indicadores macroeconómicos. A partir de estos datos, hemos comprendido que no podemos hablar de beneficiados como tal, sino que hablamos de perjudicados y menos perjudicados, dependiendo del subgrupo de actividad al que pertenecen y de las restricciones que se le ha impuesto a cada uno, dado que los grupos que se establecían como ganadores en el análisis macroeconómico, han obtenido variaciones negativas en los indicadores microeconómicos, en los que debería haber habido un crecimiento.

En conclusión, este trabajo ha sido complicado de realizar, ya que ha habido muchos factores intervinientes en cada apartado, en los que teníamos que enfatizar y comprender qué hechos han podido desencadenar los resultados obtenidos. Pero, en general, hemos conocido que grupos de actividad han salido más perjudicados, a causa de las restricciones, entre otros, como son el grupo I (hostelería) y grupo R (actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento) y, los menos perjudicados, grupo Q (actividades sanitarias) y K (actividades financieras y de seguros), por su implicación e importancia durante esta crisis sanitaria.

6. BIBLIOGRAFÍA

Clasificación Nacional de Actividades Económicas (2009). Disponible en: <https://www.cnae.com.es/index.php> [Consultado 3 de febrero del 2021]

Consejo de ministros (2020). El Gobierno aprueba un plan de desescalada que se prolongará hasta finales de junio. *Gobierno de España, La Moncloa*. Disponible en: < https://www.lamoncloa.gob.es/consejodeministros/resumenes/Paginas/2020/280420-consejo_ministros.aspx > [Consultado el 30 de marzo del 2021]

Consejo de ministros (2020c). El Gobierno aprueba nuevas ayudas a los sectores del turismo, la hostelería y el comercio minorista. *Gobierno de España, La Moncloa*. Disponible en: <https://www.lamoncloa.gob.es/consejodeministros/resumenes/Paginas/2020/221220-cministros.aspx> [Consultado el 7 de marzo de 2021].

Datosmacro (2020). PIB – Producto Interior Bruto. *Datosmacro.com*. Disponible en: <https://datosmacro.expansion.com/pib> [Consultado el 7 de abril del 2021].

Europa Press (2021). Las consultoras y agencias inmobiliarias facturaron casi un 17% menos en 2020. Disponible en: <https://www.europapress.es/economia/construccion-y-vivienda-00342/noticia-consultoras-agencias-inmobiliarias-facturaron-casi-17-menos-2020-20210525141243.html> [Consultado 1 de mayo del 2021].

INE (2020). INEbase / Servicios / Hostelería y turismo / Cuenta satélite del turismo de España / Últimos datos. Disponible en: https://www.ine.es/dyngs/INEbase/es/operacion.htm?c=Estadistica_C&cid=1254736169169&menu=ultiDatos&idp=1254735576863#:~:text=El%20peso%20del%20turismo%20alcanz%C3%B3,%2C9%25%20del%20empleo%20total. [Consultado el 7 de marzo de 2021].

INE (nd.). Glosario de conceptos Encuesta de Población Activa (EPA). Disponible en: <https://www.ine.es/DEFIne/es/conbyoe.htm?op=30308&txt=&p=2&n=20> [Consultado el 7 de abril del 2021].

Manikandan y col. (2021). España: los datos, gráficos y mapas más recientes sobre el coronavirus [en línea]. *Reuters*. Disponible en: <https://graphics.reuters.com/world-coronavirus-tracker-and-maps/es/countries-and-territories/spain/> [Consultado el 3 de marzo de 2021].

Ministerio de Sanidad, Consumo y Bienestar Social (2021). Desarrollo del Estado de Alarma en las Comunidades Autónomas. Disponible en: <https://www.mscbs.gob.es/profesionales/saludPublica/ccayes/alertasActual/nCov/estrategia/medidasPrevCCAA.htm> [Consultado el 3 de marzo de 2021].

Ministerio de Sanidad, Consumo y Bienestar Social (2021). Estrategia de vacunación COVID-19 en España. Disponible en: <https://www.mscbs.gob.es/profesionales/saludPublica/ccayes/alertasActual/nCov/vacunaCovid19.htm> [Consultado el 30 de marzo del 2021]

Orús, A. (2021). Número de personas fallecidas a causa del coronavirus en el mundo a fecha de 7 de mayo de 2021, por país. *Statista*. Disponible en: <https://es.statista.com/estadisticas/1095779/numero-de-muertes-causadas-por-el-coronavirus-de-wuhan-por-pais/> [Consultado el 8 de mayo del 2021].

SABI (2021) [En línea]. Disponible en: https://sabi-bvdinfo-com.sabidi.urv.cat/version-2021531/Search.QuickSearch.serv?_cid=0&context=9SDLJADHIPJM79W

Saenz, F. (2020). Indicadores económicos y datos macroeconómicos más importantes. *Rankia* [blog]. Disponible en: <https://www.rankia.cl/blog/analisis-ipsa/2136016-indicadores-economicos-datos-macroeconomicos-mas-importantes> [Consultado el 6 de abril del 2021]

Sánchez, R.; Ordaz, A.; Oliveres, V. (2021). El coronavirus, en datos: mapas y gráficos de la evolución de los casos en España y el mundo. *ElDiario.es*. Disponible en: https://www.eldiario.es/sociedad/mapa-evolucion-coronavirus-expansion-espana-febrero-2_1_1031363.html [Consultado el 2 de febrero de 2021].

Worldometer (2021). Actualización del coronavirus (en vivo): 104,172,916 casos y 2,255,423 muertes por la pandemia del virus COVID-19. Disponible en: <https://www.worldometers.info/coronavirus/> [Consultado el 2 de febrero de 2021].

ANEXOS

Nombre	Ultimo año disponible	Código primario CNAE 2009	Literal código CNAE 2009 primario	Subgrupos	Grupos
MINERALES Y PRODUCTOS DERIVADOS, SA	31/12/2020	0891	Extracción de minerales para productos químicos y fertilizantes	08	Grupo B
CANTERAS HUARBE SA	31/12/2020	0812	Extracción de gravas y arenas; extracción de arcilla y caolín	08	Grupo B
ENAGAS SA	31/12/2020	4950	Transporte por tubería	49	Grupo H
COMCERTRANS SOCIEDAD LIMITADA.	31/12/2020	4941	Transporte de mercancías por carretera	49	Grupo H
RI21 GESTION EMPRESARIAL SL.	31/12/2020	4941	Transporte de mercancías por carretera	49	Grupo H
MAÑERO TRANSPORTES E HIJOS S.L.	31/12/2020	4941	Transporte de mercancías por carretera	49	Grupo H
TRANSPORTS MARINE SL	31/12/2020	4941	Transporte de mercancías por carretera	49	Grupo H
LOGISTICA GALVEZ MARIN SL	31/12/2020	4941	Transporte de mercancías por carretera	49	Grupo H
TRC-95 SL	31/12/2020	4941	Transporte de mercancías por carretera	49	Grupo H
SDAD COOP COSTA LUCENSE	31/12/2020	4941	Transporte de mercancías por carretera	49	Grupo H
BOOBOO RED DE OPTIMIZACION SL.	31/12/2020	4941	Transporte de mercancías por carretera	49	Grupo H
PROMOSERVEIS EMPRESARIALES SL	31/12/2020	4941	Transporte de mercancías por carretera	49	Grupo H
RUGUESUR 2002 SRL.	31/12/2020	4941	Transporte de mercancías por carretera	49	Grupo H
AUTOBUSES BENITO SL	31/12/2020	4939	tipos de transporte terrestre de pasajeros n.c.o.p.	49	Grupo H
TRANSPORTES JOMARO 2015 SOCIEDAD LIMITADA.	31/12/2020	4941	Transporte de mercancías por carretera	49	Grupo H
TRANSPORTES MIGUEL ANGEL REGUERA ARIAS SOCIEDAD LIMITADA.	31/12/2020	4941	Transporte de mercancías por carretera	49	Grupo H
MAYPE TAXIS Y MICROBUSES SL	31/12/2020	4939	tipos de transporte terrestre de pasajeros n.c.o.p.	49	Grupo H
AMAZON SPAIN FULFILLMENT SLU	31/12/2020	5210	Depósito y almacenamiento	52	Grupo H
AMAZON ROAD TRANSPORT SPAIN SLU	31/12/2020	5229	Otras actividades anexas al transporte	52	Grupo H
AUTOPISTAS DEL ATLANTICO CONCESIONARIA ESPAÑOLA SA	31/12/2020	5221	Actividades anexas al transporte terrestre	52	Grupo H
AUTOPISTA CONCESIONARIA ASTUR LEONESA SOCIEDAD ANONIMA	31/12/2020	5221	Actividades anexas al transporte terrestre	52	Grupo H
SERVICIOS LOGISTICOS PORTUARIOS SLP SOCIEDAD ANONIMA	31/12/2020	5222	Actividades anexas al transporte marítimo y por vías navegables	52	Grupo H
FRIGORIFICOS DE NAVARRA, S.L.	31/12/2020	5210	Depósito y almacenamiento	52	Grupo H
ADUANAS Y TRANSITARIOS DEL SUR SL.	31/12/2020	5210	Depósito y almacenamiento	52	Grupo H
MELIA HOTELS INTERNATIONAL SA.	31/12/2020	5510	Hoteles y alojamientos similares	55	Grupo I
NH HOTEL GROUP SA.	31/12/2020	5510	Hoteles y alojamientos similares	55	Grupo I
HUMOGESI SOCIEDAD ANONIMA	31/12/2020	5510	Hoteles y alojamientos similares	55	Grupo I
BAÑOS Y ESTABLECIMIENTOS TURISTICOS, SA	31/12/2020	5530	Campings y aparcamientos para caravanas	55	Grupo I
TR HOTEL JARDIN DEL MAR SA	31/12/2020	5510	Hoteles y alojamientos similares	55	Grupo I
ECLIPSE PLAYA CRISTAL SOCIEDAD LIMITADA.	31/12/2020	5610	Restaurantes y puestos de comidas	56	Grupo I
QUERQUS CATERING Y RESTAURACION SL (EN LIQUIDACION)	31/12/2020	5610	Restaurantes y puestos de comidas	56	Grupo I
DONA ANA SOCIEDAD LIMITADA.	31/12/2020	5610	Restaurantes y puestos de comidas	56	Grupo I
ITALO MORELIA SL	31/12/2020	5610	Restaurantes y puestos de comidas	56	Grupo I
OBRADOR DE CAL PARDAL SOCIEDAD LIMITADA.	31/12/2020	5629	Otros servicios de comidas	56	Grupo I
KE EAT SL.	31/12/2020	5610	Restaurantes y puestos de comidas	56	Grupo I
ESPINA FOOD SOCIEDAD LIMITADA.	31/12/2020	5610	Restaurantes y puestos de comidas	56	Grupo I
ALFAJORCITOS DEL SUR SL.	31/12/2020	5610	Restaurantes y puestos de comidas	56	Grupo I
DALLAS LAS PIRAMIDES SL	31/12/2020	5610	Restaurantes y puestos de comidas	56	Grupo I
POPEXTREM SL.	31/12/2020	5610	Restaurantes y puestos de comidas	56	Grupo I
CANTINA ARGENTINA 1985 SL.	31/12/2020	5610	Restaurantes y puestos de comidas	56	Grupo I
TELEFONICA, SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
CAIXABANK SA	31/12/2020	6419	Otra intermediación monetaria	64	Grupo K
IBERDROLA, SOCIEDAD ANONIMA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K

ENDESA SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
NATURGY ENERGY GROUP SA.	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
AMREST HOLDINGS S.E.	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
ACERINOX, SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
RED ELECTRICA CORPORACION SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
CRITERIA CAIXA SAU	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
GRIFOLS SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
GRUPO CATALANA OCCIDENTE SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
PROSEGUR CASH SA.	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
PROSEGUR COMPAÑIA DE SEGURIDAD, SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
ACCIONA, SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
CORPORACION FINANCIERA ALBA, SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
FLUIDRA, SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
CELLNEX TELECOM SA.	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
CEMENTOS MOLINS SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
GESTAMP AUTOMOCION SOCIEDAD ANONIMA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
CAJA RURAL DE ASTURIAS S. C. DE CREDITO	31/12/2020	6419	Otra intermediación monetaria	64	Grupo K
FERROVIAL SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
RENTA 4 BANCO SA.	31/12/2020	6419	Otra intermediación monetaria	64	Grupo K
TALGO SA.	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
INTERNATIONAL CONSOLIDATED AIRLINES GROUP SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
ALANTRA PARTNERS SA.	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
SAINT CROIX HOLDING IMMOBILIER SOCIMI SA.	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
A & G BANCA PRIVADA SAU	31/12/2020	6419	Otra intermediación monetaria	64	Grupo K
TUBOS REUNIDOS, SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
CAIXA RURAL DEL ALCUDIA S.C. V DE CREDITO	31/12/2020	6419	Otra intermediación monetaria	64	Grupo K
CAIXA RURAL DE CALLOSA D'EN SARRIA COOPERATIVA DE CREDITO VA	31/12/2020	6419	Otra intermediación monetaria	64	Grupo K
NUEVA EXPRESION TEXTIL SA.	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
AMPER SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
VOCENTO, SOCIEDAD ANONIMA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
LIBERTAS 7 SOCIEDAD ANONIMA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
CAIXA RURAL DE TURIS COOPERATIVA DE CREDITO VALENCIANA	31/12/2020	6419	Otra intermediación monetaria	64	Grupo K
APLAZAME SL.	31/12/2020	6492	Otras actividades crediticias	64	Grupo K
BANCO DE ALBACETE S.A.U	31/12/2020	6419	Otra intermediación monetaria	64	Grupo K
UNION CATALANA DE VALORES, SA	31/12/2020	6499	Otros servicios financieros, excepto seguros y fondos de pensio	64	Grupo K
CORPORACION EMPRESARIAL DE MATERIALES DE CONSTRUCCION SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
MOBILIARIA MONESA SA	31/12/2020	6430	Inversión colectiva, fondos y entidades financieras similares	64	Grupo K
FONCAIXA FTGENCAT 4 FONDO DE TITULIZACION DE ACTIVOS	31/12/2020	6430	Inversión colectiva, fondos y entidades financieras similares	64	Grupo K
FONCAIXA FTGENCAT 5 FONDO DE TITULIZACION DE ACTIVOS	31/12/2020	6430	Inversión colectiva, fondos y entidades financieras similares	64	Grupo K
FONCAIXA FTGENCAT 6 FONDO DE TITULIZACION DE ACTIVOS	31/12/2020	6430	Inversión colectiva, fondos y entidades financieras similares	64	Grupo K
MAPFRE, SA	31/12/2020	6420	Actividades de las sociedades holding	64	Grupo K
SANTANDER PENSIONES SA EGFP	31/12/2020	6630	Actividades de gestión de fondos	66	Grupo K
IBERCAJA MEDIACION DE SEGUROS SA	31/12/2020	6622	Actividades de agentes y corredores de seguros	66	Grupo K
SANTANDER DE TITULIZACION SOCIEDAD GESTORA DE FONDOS DE TIT	31/12/2020	6630	Actividades de gestión de fondos	66	Grupo K
SEGRU GRUPO ARTAI SL.	31/12/2020	6622	Actividades de agentes y corredores de seguros	66	Grupo K
ASUR CREDITO SL.	31/12/2020	6629	Otras actividades auxiliares a seguros y fondos de pensiones	66	Grupo K
CLINICA BAVIERA, SA	31/12/2020	8622	Actividades de medicina especializada	86	Grupo Q
STERILE SERVICES SOCIEDAD LIMITADA.	31/12/2020	8610	Actividades hospitalarias	86	Grupo Q
SERVICIOS Y ATENCION A MAYORES EN LA CAMPIÑA S.C.	31/12/2020	8731	Asistencia en establecimientos residenciales para personas may	87	Grupo Q
ESPACIO RARO SOCIEDAD LIMITADA.	31/12/2020	9001	Artes escénicas	90	Grupo R
PRODUCCIONES ANJU SL.	31/12/2020	9001	Artes escénicas	90	Grupo R

CODERE, SA
ORIPREV EVENTOS SL.
SALVAR, FORMAR Y SOCORRER, SOCIEDAD LIMITADA.
MADRID TROPHY PROMOTION SLU.
FLY GROUP 99 SL (EXTINGUIDA)

31/12/2020 9200	Actividades de juegos de azar y apuestas	92	Grupo R
31/12/2020 9329	Otras actividades recreativas y de entretenimiento	93	Grupo R
31/12/2020 9329	Otras actividades recreativas y de entretenimiento	93	Grupo R
31/12/2020 9319	Otras actividades deportivas	93	Grupo R
31/12/2020 9319	Otras actividades deportivas	93	Grupo R